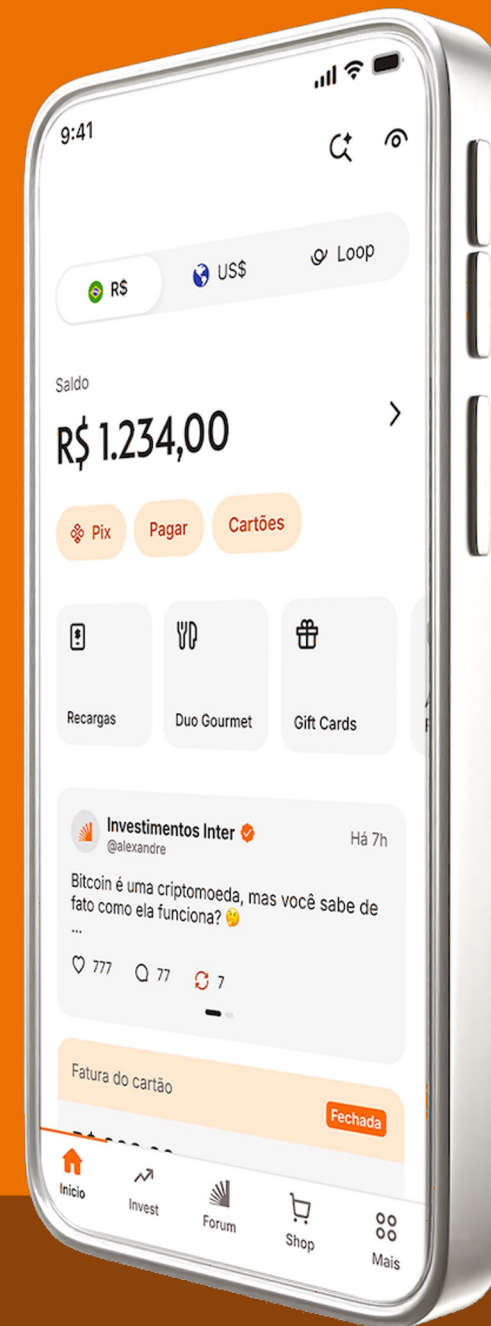


inter&co

Apresentação de Resultados

Fevereiro 2026

4T2025



Agenda



1. Overview do CEO

João Vitor Menin | CEO Global



2. Atualização de Negócio

Alexandre Riccio | CEO Brasil



3. Performance Financeira

Santiago Stel | SVP CFO

Disclaimer

Este relatório pode conter declarações prospectivas sobre a Inter&Co, sinergias previstas, planos de crescimento, resultados projetados e estratégias futuras. Embora essas declarações prospectivas reflitam as crenças de boa-fé de nossa Administração, elas envolvem riscos e incertezas conhecidos e desconhecidos que podem fazer com que os resultados da empresa ou os resultados acumulados difiram materialmente daqueles previstos e discutidos neste documento. Essas declarações não são garantias de desempenho futuro. Esses riscos e incertezas incluem, mas não se limitam a, nossa capacidade de perceber a quantidade de sinergias projetadas e o cronograma projetado, além de fatores econômicos, competitivos, governamentais e tecnológicos que afetam a Inter&Co, os mercados, produtos e preços e outros fatores. Além disso, esta apresentação contém números gerenciais que podem diferir daqueles apresentados em nossas demonstrações financeiras. A metodologia de cálculo para esses números gerenciais é apresentada no comunicado de resultados trimestrais da Inter.

As declarações contidas neste relatório que não são fatos ou informações históricas podem ser declarações prospectivas sob os termos do Private Securities Litigation Reform Act de 1995. Essas declarações prospectivas podem, entre outras coisas, conter crenças relacionadas à criação de valor e quaisquer outras declarações sobre a Inter. Em alguns casos, termos como "estimar", "projetar", "prever", "planejar", "acreditar", "pode", "esperar", "antecipar", "pretender", "almejado", "potencial", "pode", "irá/deverá" e termos semelhantes, ou o negativo dessas expressões, podem identificar declarações prospectivas.

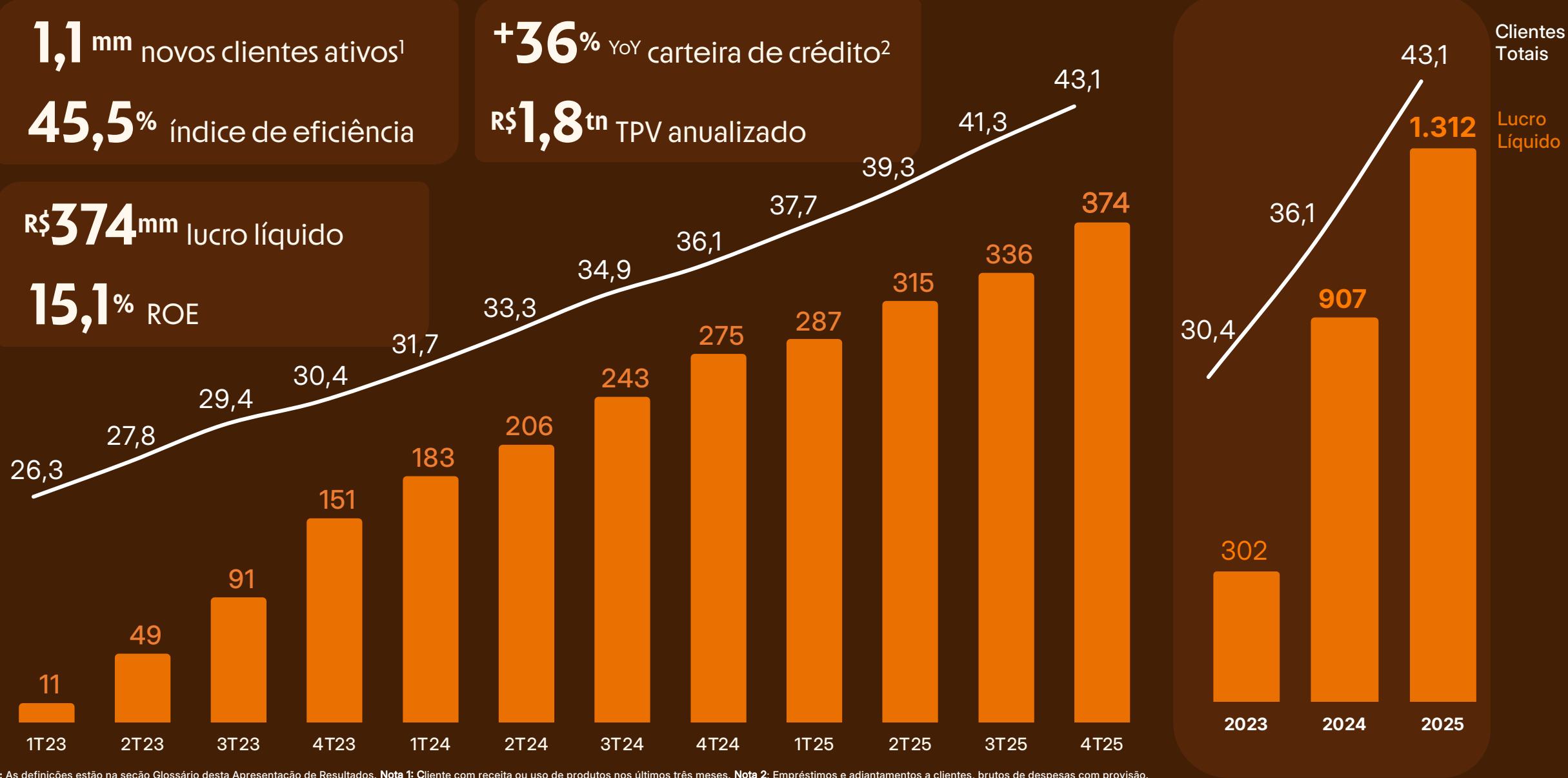
Essas declarações prospectivas são baseadas nas expectativas e crenças da Inter&Co sobre eventos futuros e envolvem riscos e incertezas que podem fazer com que os resultados reais difiram materialmente dos atuais. Qualquer declaração prospectiva feita por nós neste documento é baseada apenas em informações atualmente disponíveis para nós e fala apenas a partir da data em que é feita. Não assumimos nenhuma obrigação de atualizar publicamente qualquer declaração prospectiva, seja escrita ou oral, que possa ser feita de tempos em tempos, seja como resultado de novas informações, desenvolvimentos futuros ou de outra forma. Para obter informações adicionais sobre fatores que podem levar a resultados diferentes de nossas estimativas, consulte as seções "Declaração de advertência sobre declarações prospectivas" e "Fatores de risco" do Relatório Anual da Inter&Co no Formulário 20-F.

Os números de nossas principais métricas (Unit Economics), que incluem usuários ativos, como receita média por cliente ativo (ARPAC) e custo para servir (CTS), são calculados usando os dados internos da Inter. Embora acreditemos que essas métricas sejam baseadas em estimativas razoáveis, mas existem desafios inerentes à medição do uso de nossos negócios. Além disso, buscamos continuamente melhorar nossas estimativas, que podem mudar devido a melhorias ou mudanças na metodologia, nos processos de cálculo dessas métricas e, de tempos em tempos, podemos descobrir imprecisões e fazer ajustes para melhorar a precisão, incluindo ajustes que podem resultar no recálculo de nossas métricas históricas.

Sobre Medidas Financeiras Não-IFRS

Para complementar as medidas financeiras apresentadas neste comunicado de imprensa e na teleconferência, apresentação ou webcast relacionados de acordo com o IFRS, a Inter&Co também apresenta medidas não IFRS de desempenho financeiro, conforme destacado ao longo dos documentos. As Medidas Financeiras não IFRS incluem, entre outras: Resultado Líquido Ajustado, Custo de Serviço, Custo de Fundig, Índice de Eficiência, Originação, NPL > 90 dias, NPL 15 a 90 dias, NPL e Formação da Fase 3, Custo de Risco, índice de Cobertura, Funding, Custo de Funding, Volume Bruto de Mercadorias (GMV), Prêmios, Entradas Líquidas, Depósitos e Investimentos de Serviços Globais, Fee Income Ratio, Custo de Aquisição de Clientes, Cartões + Pix TPV, ARPAC Bruto, ARPAC Líquido, NIM Marginal 1.0, NIM Marginal 2.0, Margem de Juros Líquida IEP + Non-int. CC Recebíveis (1.0), Margem Líquida de Juros IEP (2.0), Custo de servir, Margem de Juros Líquida Ajustada pelo Risco IEP + Non-int. CC Recebíveis (1.0), Margem Líquida de Juros IEP (2.0) Ajustada pelo Risco, Índice de Eficiência Ajustado pelo Risco. Uma "medida financeira não IFRS" refere-se a uma medida numérica da posição histórica ou financeira da Inter&Co que exclui ou inclui montantes que normalmente não são excluídos ou incluídos na medida mais diretamente comparável calculada e apresentada de acordo com o IFRS nas demonstrações financeiras da Inter&Co. A Inter&Co fornece certas medidas não-IFRS como informações adicionais relacionadas aos seus resultados operacionais como complemento aos resultados fornecidos de acordo com o IFRS. As informações financeiras não IFRS aqui apresentadas devem ser consideradas em conjunto com, e não como um substituto ou superior a, as informações financeiras apresentadas de acordo com o IFRS. Existem limitações significativas associadas ao uso de medidas financeiras não IFRS. Além disso, estas medidas podem diferir das informações não IFRS, mesmo quando com títulos semelhantes, utilizadas por outras empresas e, por conseguinte, não devem ser utilizadas para comparar o desempenho da Inter&Co com o de outras empresas.

Destaques 4T25





Overview do CEO

João Vitor Menin | CEO Global

2025: Mais um ano de inovação

Março

Consignado Privado

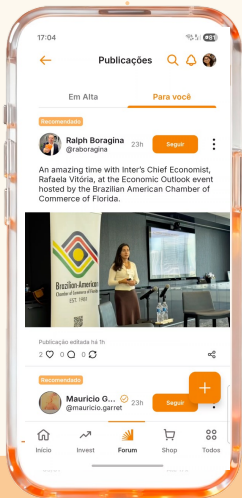
+451k
Clientes Ativos¹



Abril

Nossa rede social "Fórum"

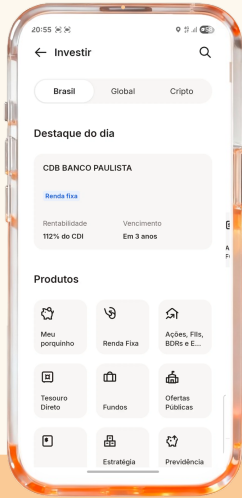
+18m
Usuários¹



Julho

Meu Porquinho por Objetivos

+1,5m
Clientes¹



Dezembro

Meu Crédito

+2,8m
Acessos Únicos¹



Nota 1: Em 31 de Dezembro de 2025.

Fortalecendo o posicionamento de marca e experiência do cliente

7^a marca mais poderosa do Brasil¹

1^a marca bancária pela Gen Z²



3^a marca mais mencionada da categoria nas redes sociais³



#1 app financeiro na avaliação do IOS e Android no Brasil⁴



~9 horas de conteúdo

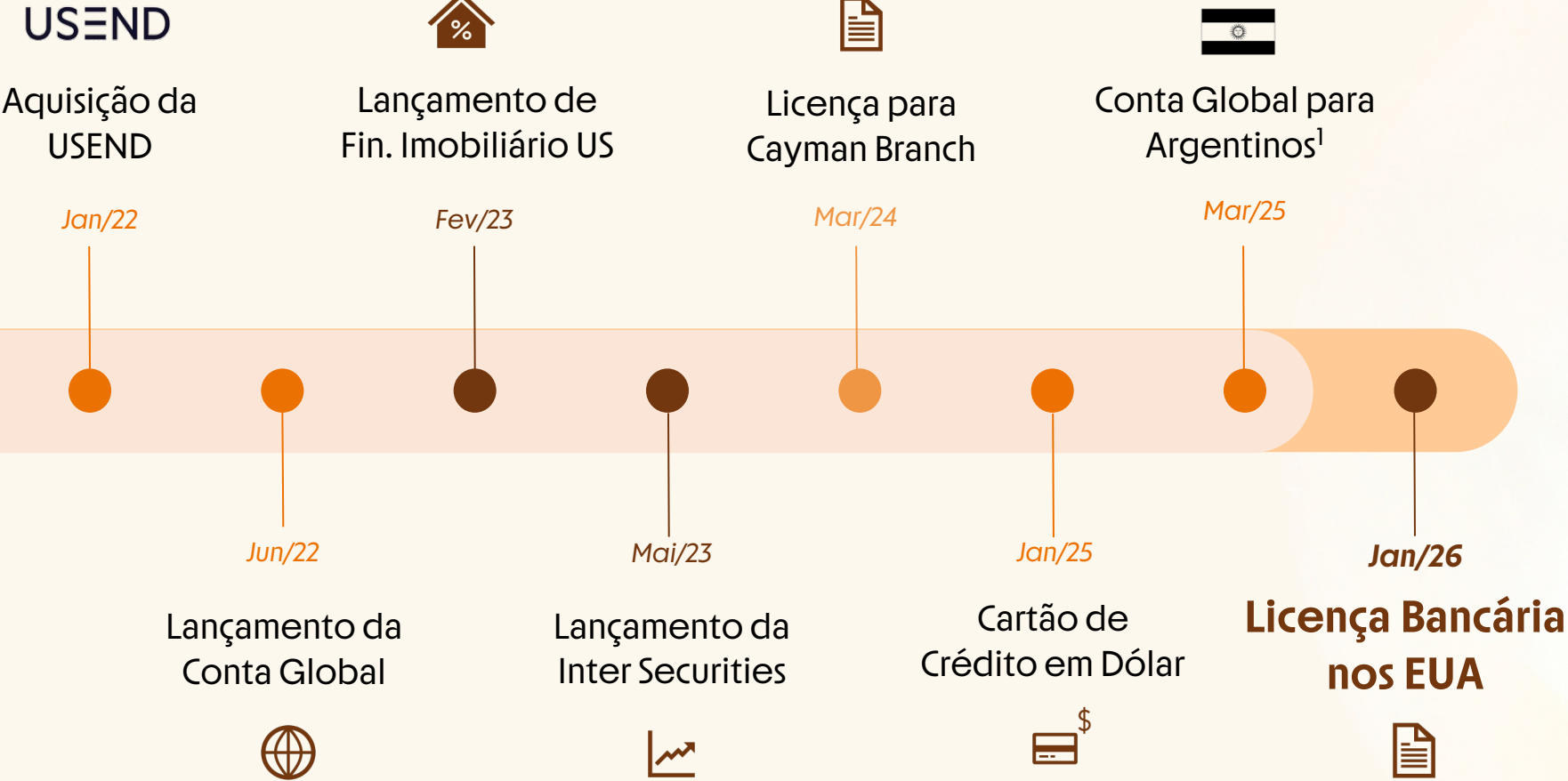
+6k participantes

Fortalecendo relacionamento com nossos clientes

Nota 1: De acordo com o Ranking Brand Finance 2025. **Nota 2:** Fonte: Forma Turismo. **Nota 3:** Considerando Bancos Digitais em Dezembro de 2025. Fonte: Stilingue. **Nota 4:** Fonte: AppFllow. Pontuação ponderada nas classificações da App Store e da Play Store. Com base nessa metodologia, o Inter ficou em 1º lugar de Maio a Dezembro de 2025.

Construindo as fundações para nossa expansão global

USEND



Nota 1: Anúncio da parceria com a Bind.

Liderança que promove execução de alta performance



João Vitor Menin 
CEO Global

Consultores externos




Nicola Calicchio
Antigo
McKinsey
& Company




Howard Guttman
Fundador & Diretor da
Guttman
Development Strategies




Alexandre Riccio 
CEO Brasil
Entrou em 2013




Santiago Stel 
CFO
Entrou em 2022




Thais Leite 
CHRO
Entrou em 2017




Marco Araujo 
CLO Global
Entrou em 2025




Guilherme Ximenes 
CIO
Entrou em 2015




Marlos Araujo 
CRO
Entrou em 2025

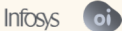


Rodrigo Gouveia 
Diretor de Commerce
Entrou em 2019



Cassio Segura 
US Country Manager
Entrou em 2023

Experiências anteriores
em outras empresas



Conselho de Administração



Rubens Menin 
Presidente
MRV&CO



Maria Fernanda Menin 
Membro
MRV&CO



José Diniz 
Membro



Leonardo Corrêa 
Membro
MRV&CO




Luiz França 
Membro Indep.



André Maciel 
Membro Indep.




Antônio Kandir 
Membro Indep.



Todd Chapman 
Membro Indep.



Claudia Prado 
Membro Indep.



James Allen 
Membro Indep.



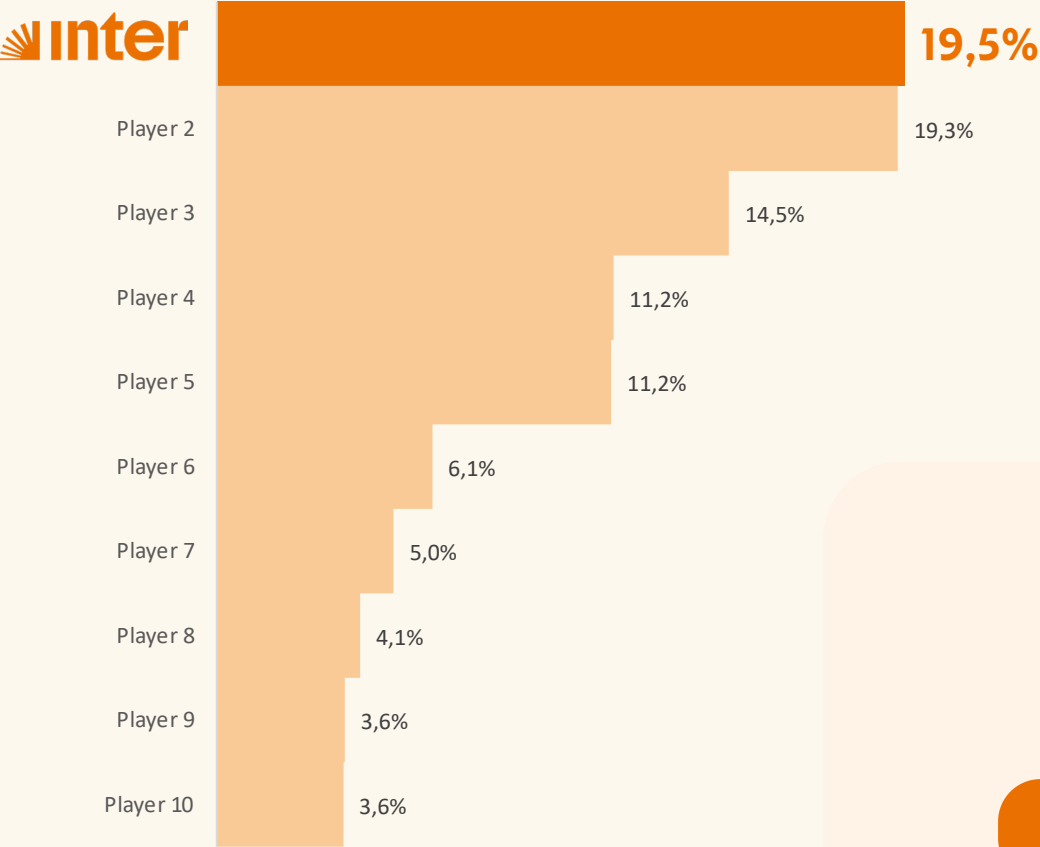
Atualização de Negócio

Alexandre Riccio | CEO Brasil

O banco que mais cresce no Brasil

Crescimento Total de Clientes - 2025⁴

Em %, apenas Brasil



inter
85 NPS¹

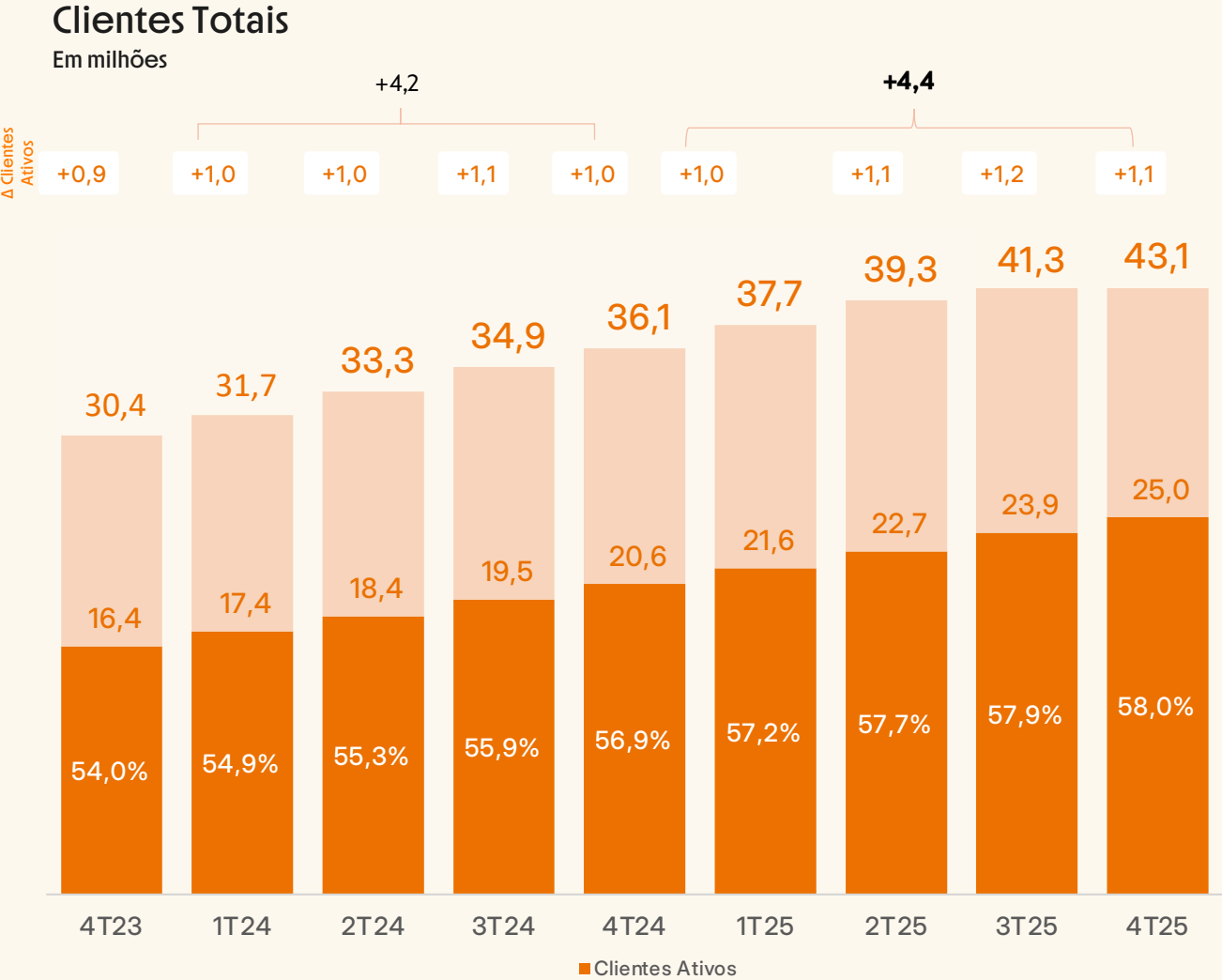
21,5^{mm}
logins por dia²
vs. 17,4 ^{mm} em Dezembro/24

24% crescimento YoY

32^{mm}
transações financeiras por dia³
vs. 25^{mm} em Dezembro/24

28% crescimento YoY

Crescimento recorde de novos clientes ativos & totais



Dinâmica de onboarding aprimorada

Jornada eficiente de ativação

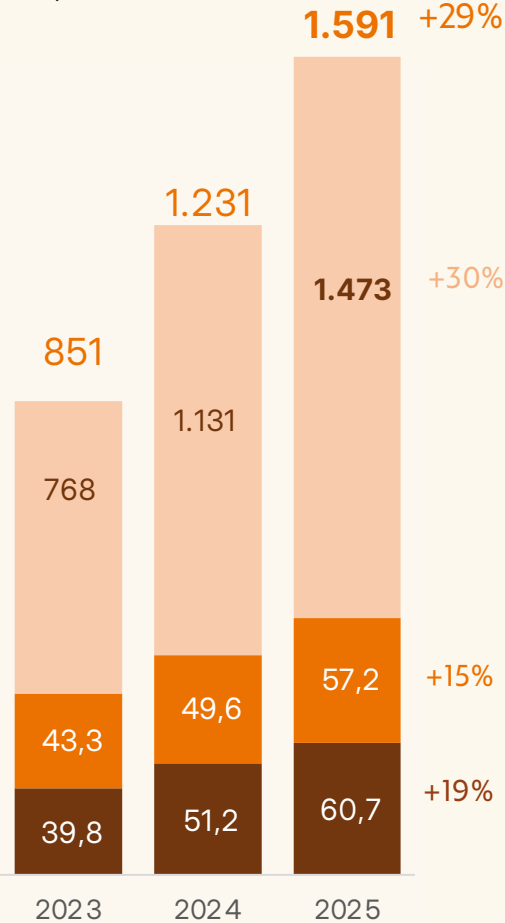
Payback de CAC mais rápido



Maior ativação e engajamento resultando em crescimento de TPV

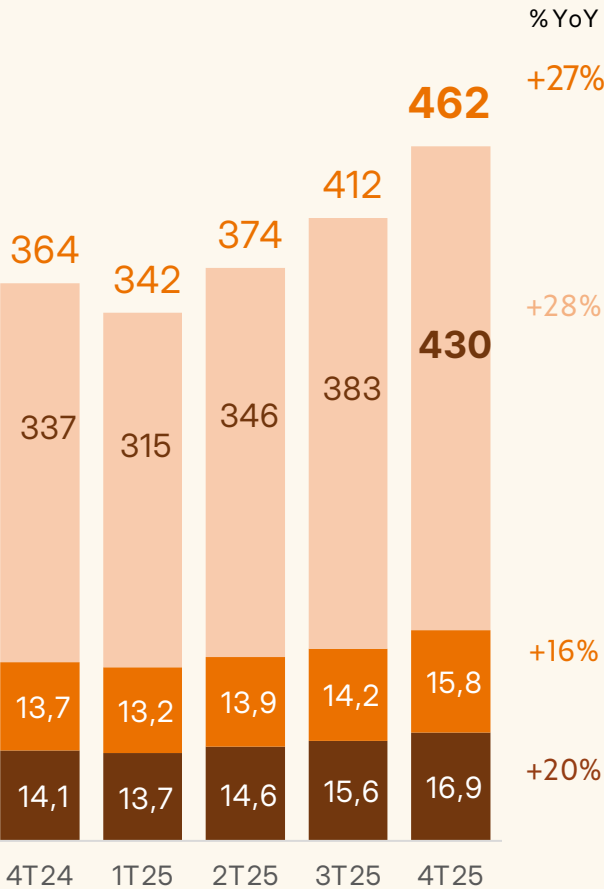
TPV Cartões + PIX¹

Em R\$ bilhões



R\$ 1,8 trilhões

4T25 Run Rate



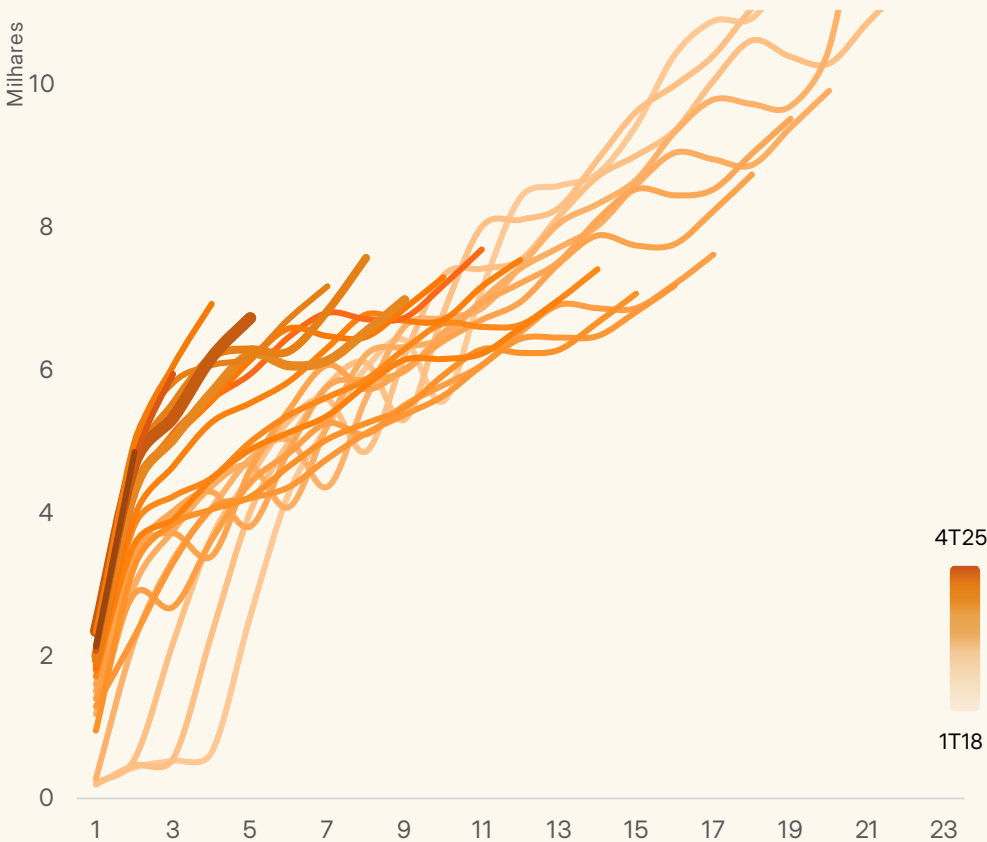
■ Crédito ■ Débito ■ Pix

8,5% (+9 bps QoQ)

Market Share² de transações PIX

TPV Cartões + PIX Por Cliente Ativo

Em R\$ milhares, mês



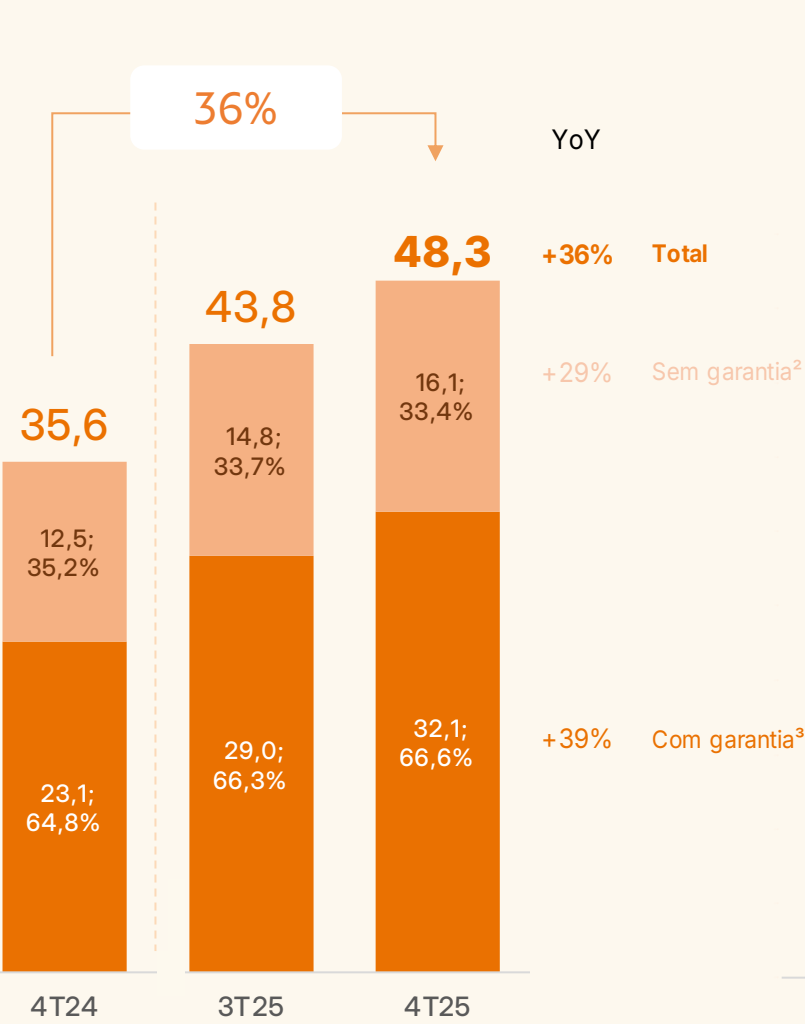
4T25

1T18

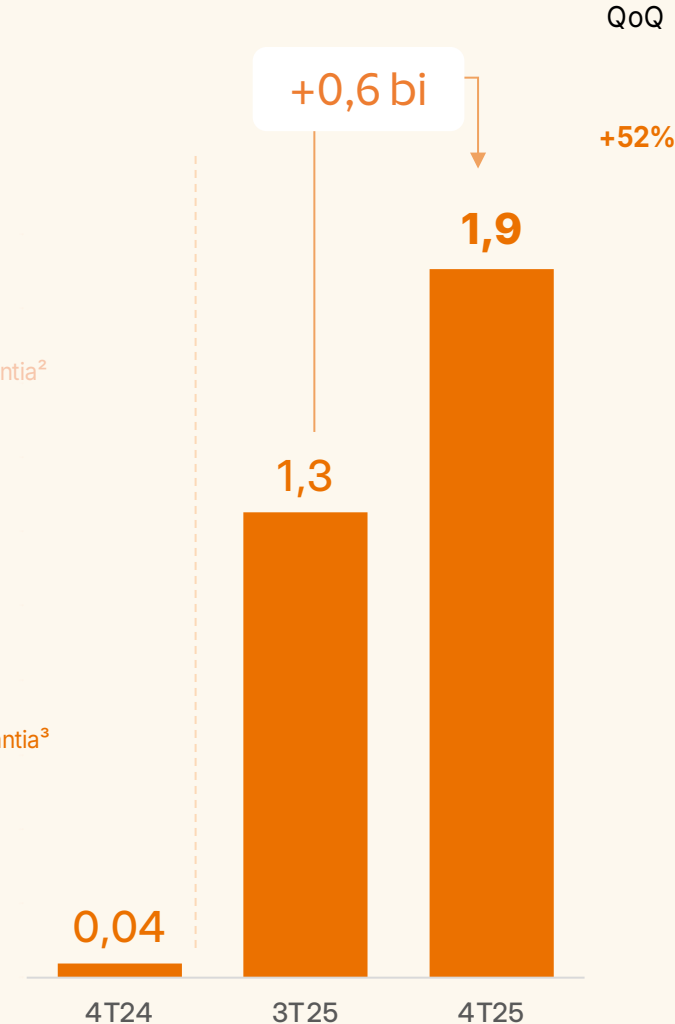
Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. Nota 1: Volume de Pix ajustado para melhor visualização. Nota 2: Dados de mercado do Banco Central do Brasil, excluindo transações feitas fora do SPI.

Crescimento saudável e diversificado em crédito com e sem garantia

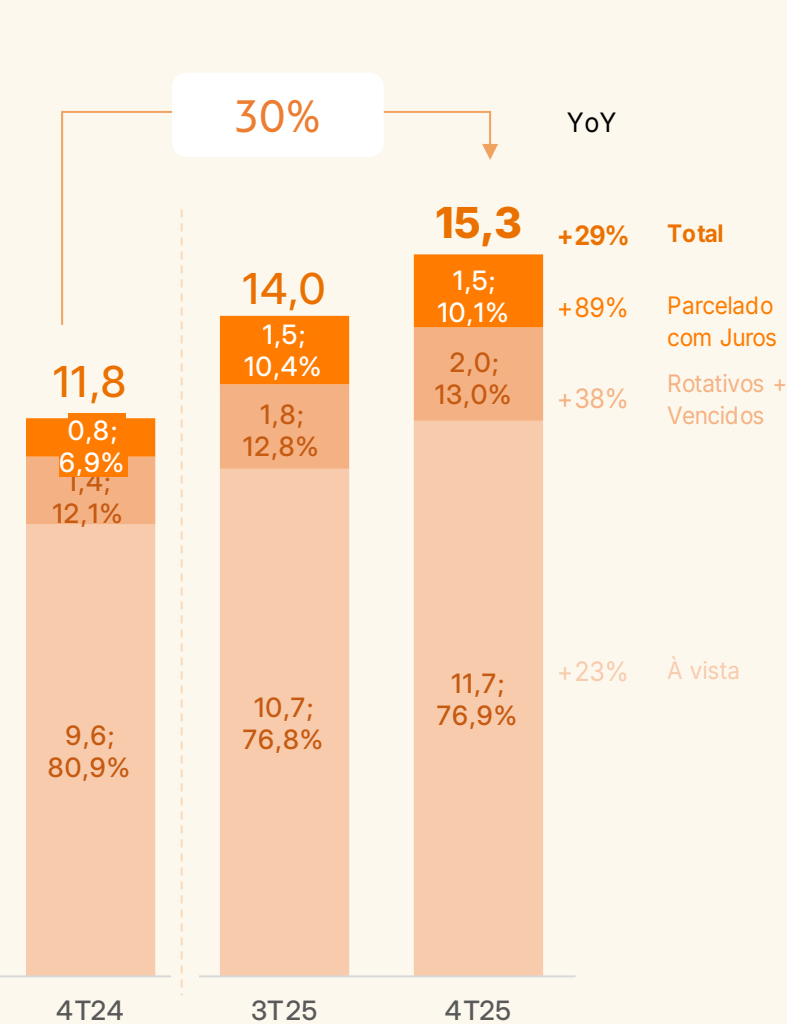
Carteira de Crédito¹
Em R\$ bilhões



Carteira de Consignado Privado
Em R\$ bilhões



Carteira de Cartão de Crédito
Em R\$ bilhões

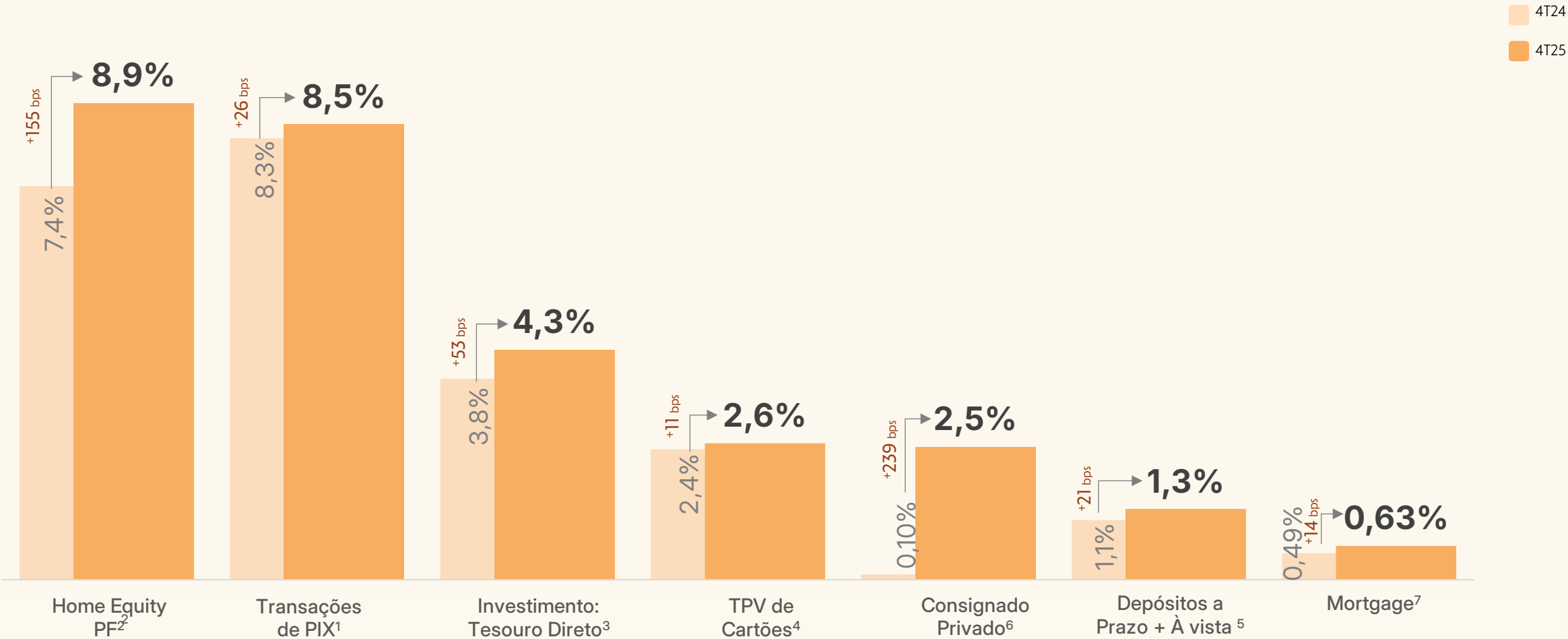


Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Carteira de Crédito = Empréstimos e adiantamentos a clientes, brutos de despesas com provisão. **Nota 2:** Sem garantia: operações de cartão de crédito + empréstimos pessoais que não são consignados nem possuem garantias. **Nota 3:** Com garantia: Empréstimos e adiantamentos a clientes – Sem garantia.

Ganhos de market share acelerado em produtos estratégicos

Market Share

Em %

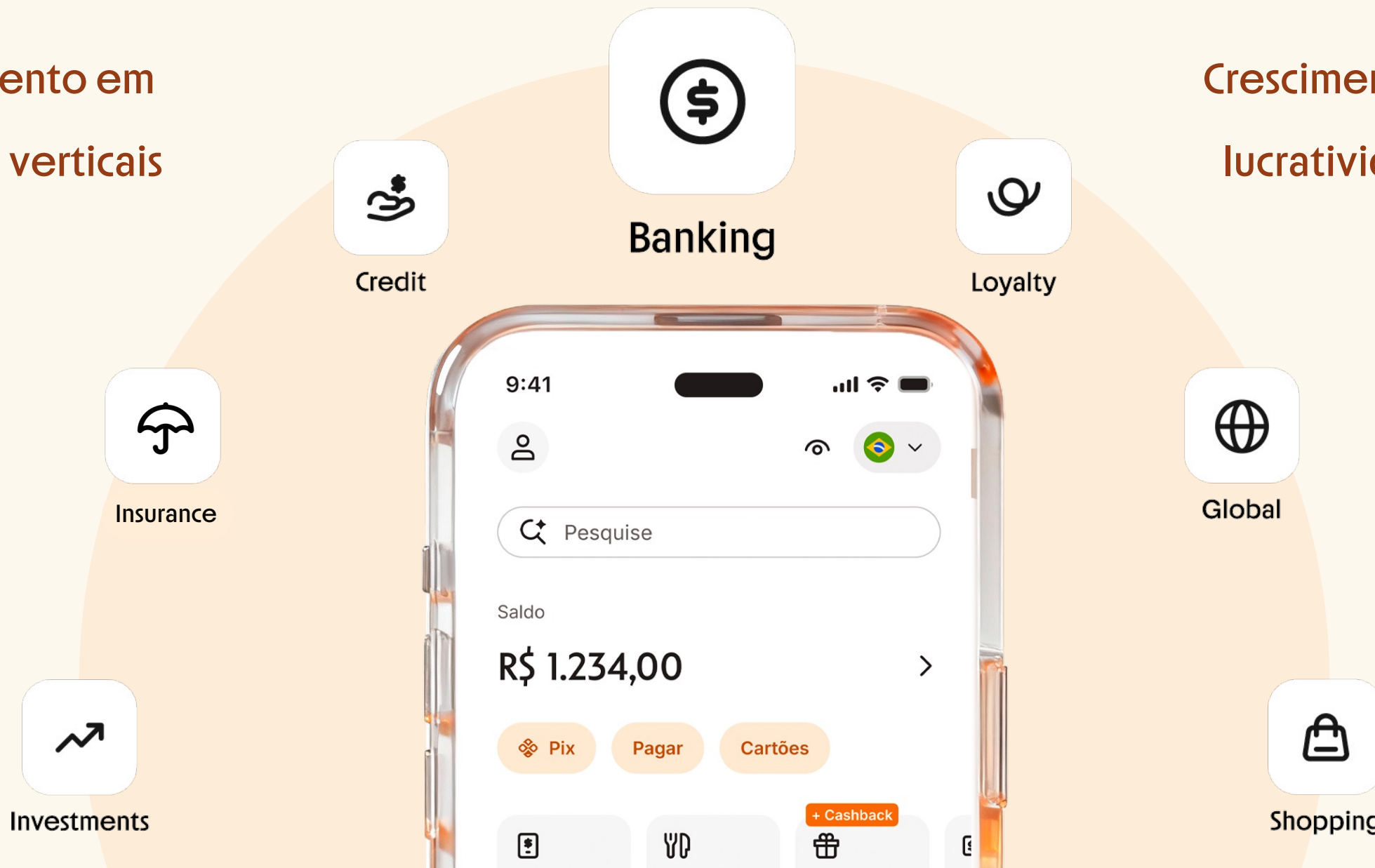


Nota 1: Número total de transações Pix em 4T25 e 4T24, excluindo transações realizadas fora do SPI. Dados de mercado do Banco Central do Brasil. **Nota 2:** Saldo total da carteira de Home Equity PF em Dezembro de 2025 e Dezembro de 2024. Dados de mercado da ABECIP. **Nota 3:** Saldo em Tesouro Direto. Dados de mercado: Dezembro de 2025 e Dezembro de 2024. Fonte: Tesouro Transparente. **Nota 4:** TPV total de cartões em 9M25 e 9M24. Dados de mercado da ABECIS. **Nota 5:** Total de depósitos à vista e a prazo. Dados do Banco Central do Brasil em Dezembro de 2025 e Dezembro de 2024. **Nota 6:** Dados de mercado do Banco Central do Brasil, em Dezembro de 2025 e Dezembro de 2024. **Nota 7:** Dados de mercado do Banco Central do Brasil.

7 verticais construindo o futuro por meio de inovação contínua

Crescimento em
todas as verticais

Crescimento da
lucratividade



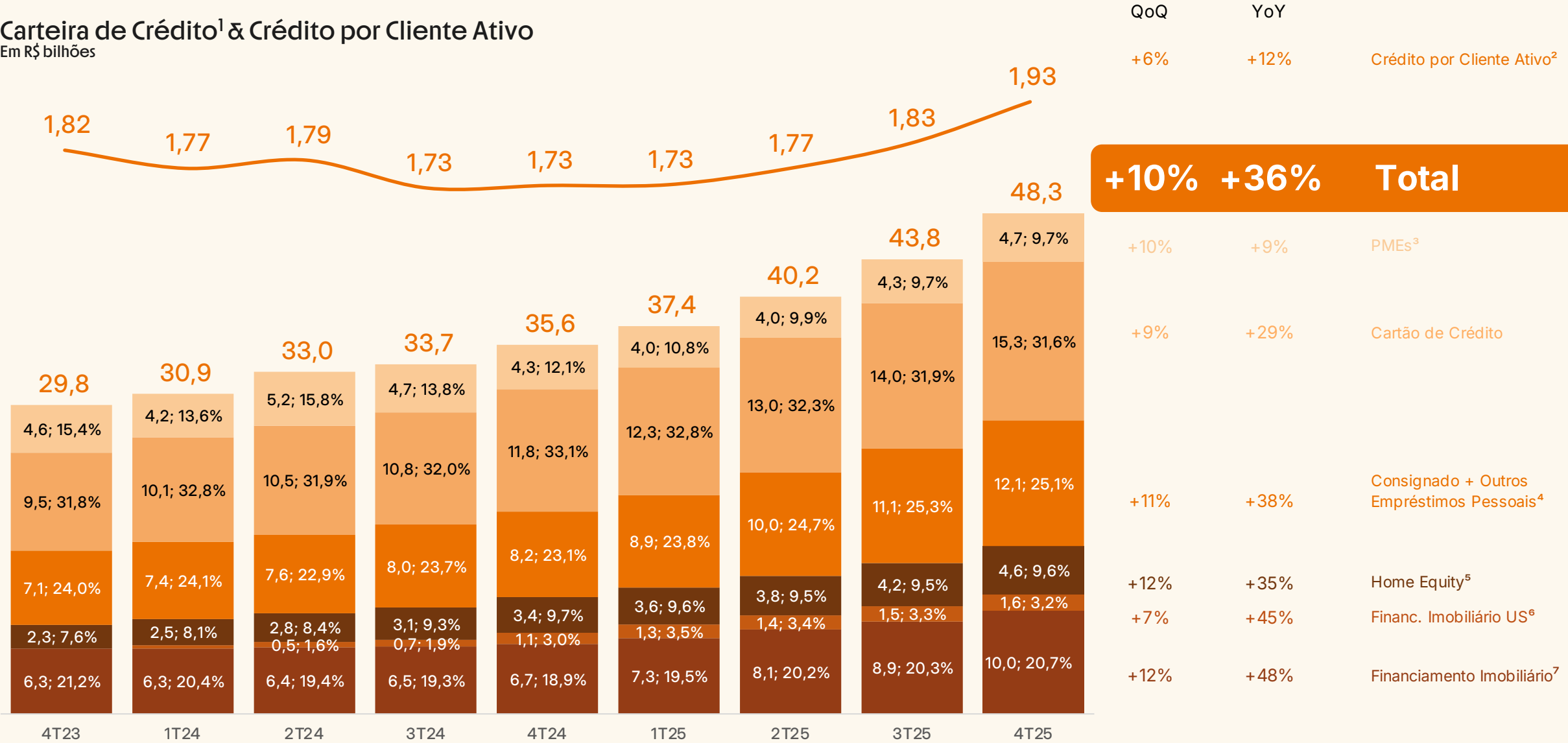


Performance Financeira

Santiago Stel | SVP CFO

Forte crescimento de 36% em crédito com diversificação

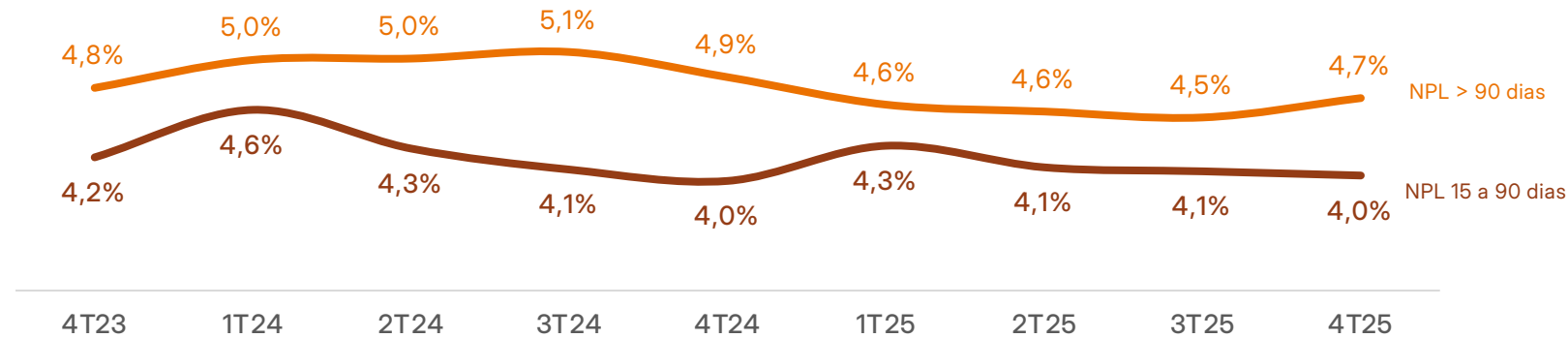
Carteira de Crédito¹ & Crédito por Cliente Ativo
Em R\$ bilhões



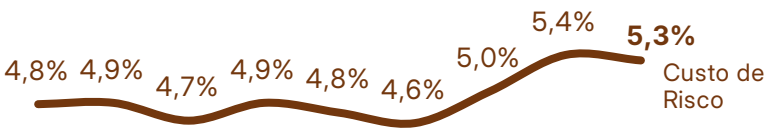
Nota: As definições estão na seção Anexo deste Release de Resultados. Nota 1: Dados do Banco Central do Brasil. Nota 2: Carteira bruta total de crédito dividida pelo total de clientes ativos. Nota 3: PMEs incluem Rural. Nota 4: Consignado + Pessoal inclui empréstimos com desconto em folha, cheque especial, renegociações de cartão de crédito e outros empréstimos, excluindo FGTS. Nota 5: Home Equity inclui tanto a carteira de empresas quanto de pessoas físicas. Nota 6: Empréstimos imobiliários no mercado dos EUA. Nota 7: Excluindo Home Equity e empréstimos imobiliários nos EUA.

Performance consistente nos indicadores de crédito

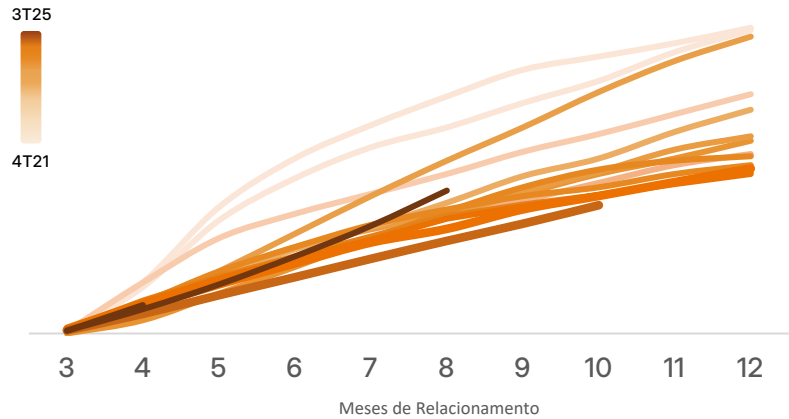
NPLs¹ Em %



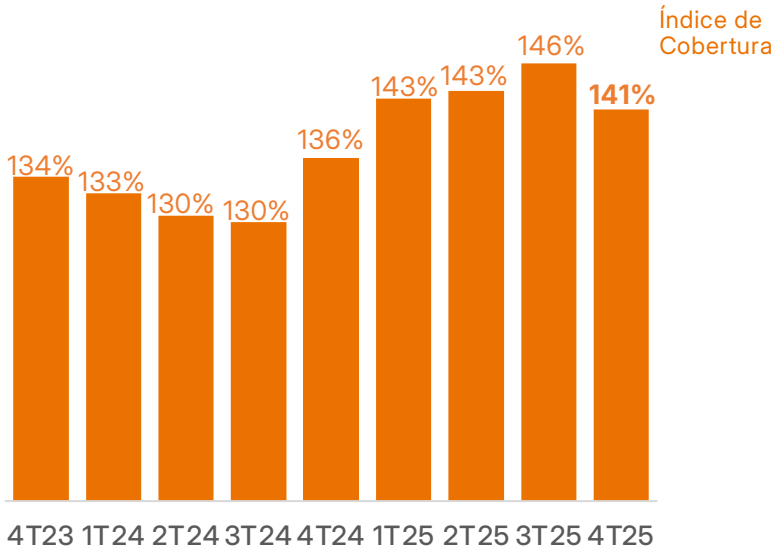
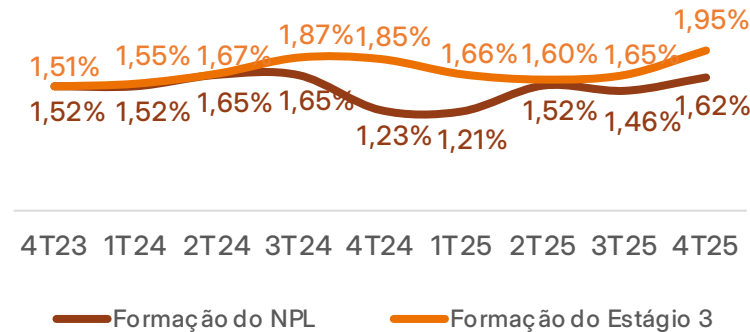
Custo de Risco³ & Índice de Cobertura⁴
Em %



NPL de Cartões de Crédito > 90 dias por Safra²
Em %



Formação de NPL e Estágio 3
Em %

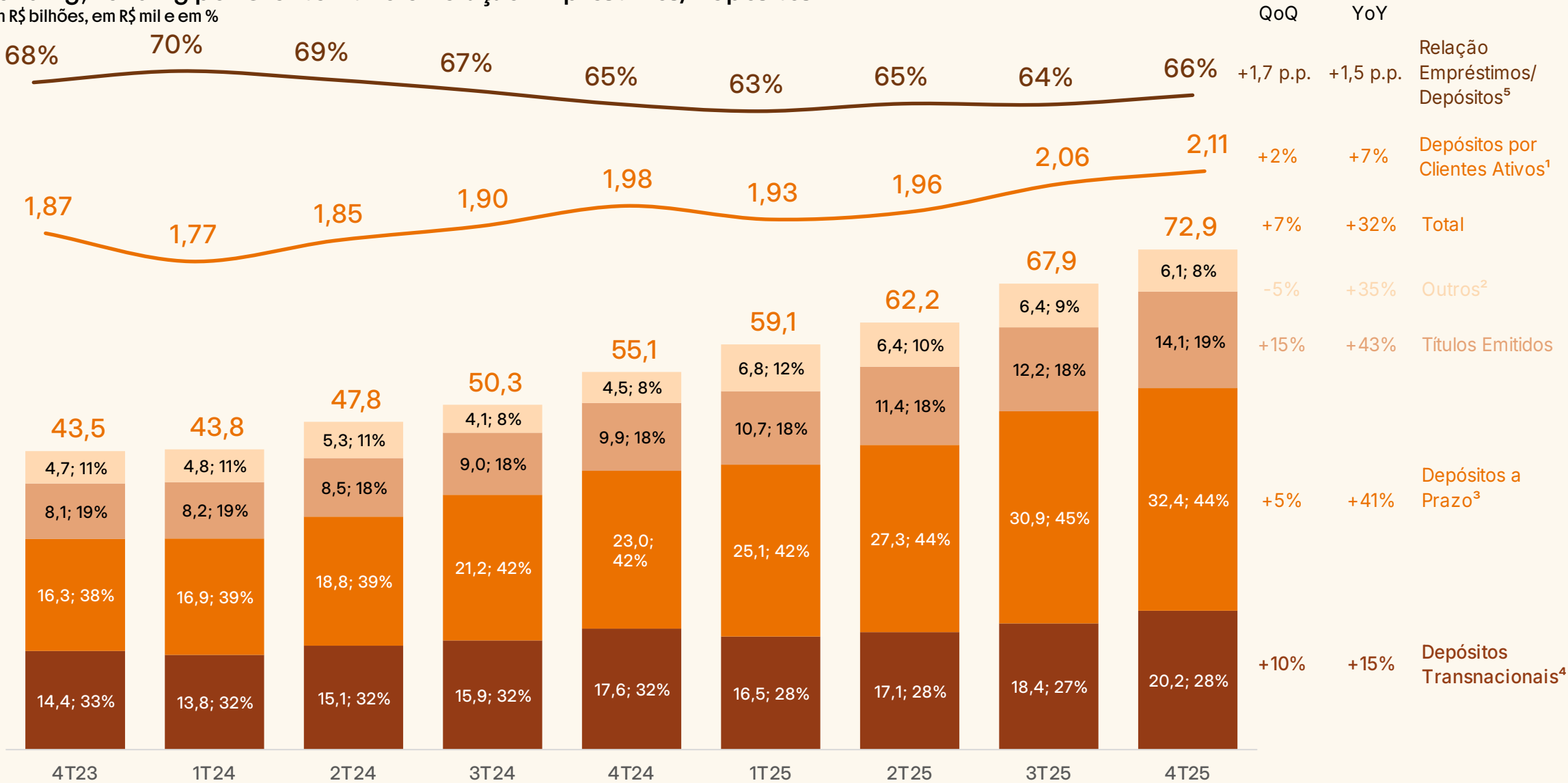


Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Considerando a Carteira Bruta de Crédito. **Nota 2:** Safras definidas como a primeira data em que o cliente tem seu limite disponível. NPL por coorte = NPL > saldo de 90 dias da coorte dividido pelo total da carteira de cartões de crédito da mesma coorte. **Nota 3:** Considerando a Carteira Total de Crédito e títulos e valores mobiliários que geram despesas de provisão. **Nota 4:** Considerando a provisão para perdas de crédito esperadas em compromissos de crédito.

Funding diversificado com alto crescimento

Funding, Funding por Cliente Ativo e Relação Empréstimos/Depósitos

Em R\$ bilhões, em R\$ mil e em %



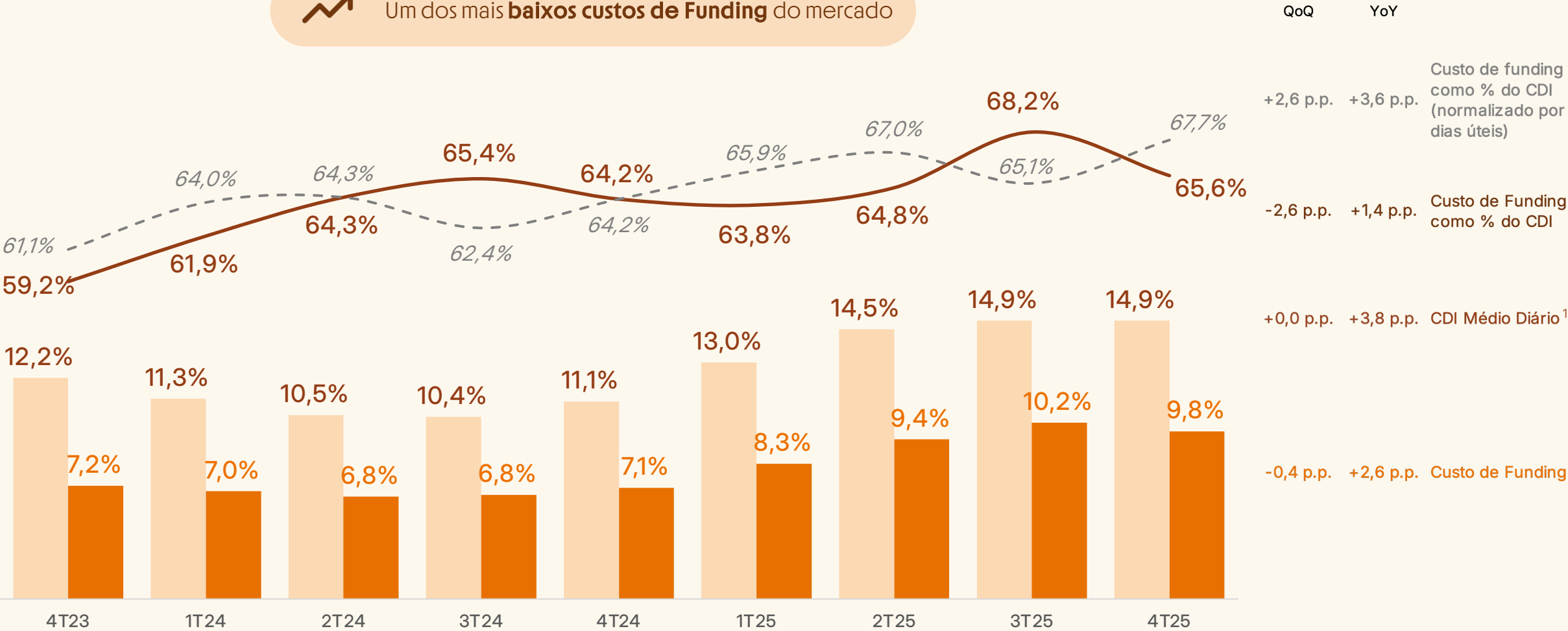
Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Os depósitos por cliente ativo consideram o total de depósitos à vista mais os depósitos a prazo pelo total de clientes ativos do trimestre. **Nota 2:** Inclui depósitos de poupança, credores por recursos a liberar e passivos com instituições financeiras (títulos vendidos comprometidos, depósitos interfinanceiros e empréstimos e repasses). **Nota 3:** Exclui o saldo da Conta com Pontos. **Nota 4:** Inclui o saldo de correspondentes da Conta com Pontos e depósitos à vista. **Nota 5:** Total de empréstimos/Total de financiamento.

Baixo custo de funding como uma vantagem competitiva

Custo de Funding

Em %, anualizado

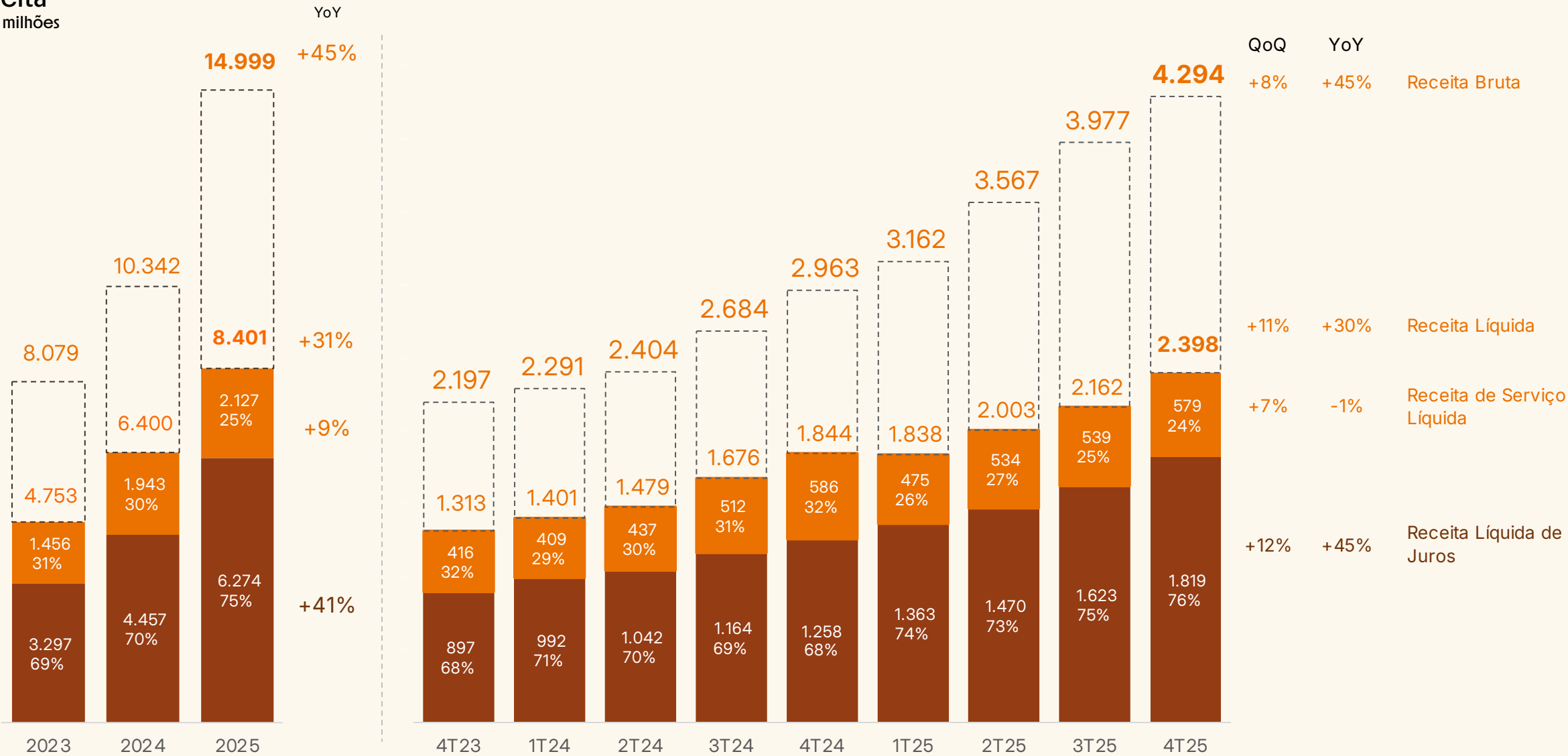
 Um dos mais **baixos custos de Funding** do mercado



Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. Nota 1: CDI médio diário durante o trimestre.

Crescimento de receita consistente e diversificada

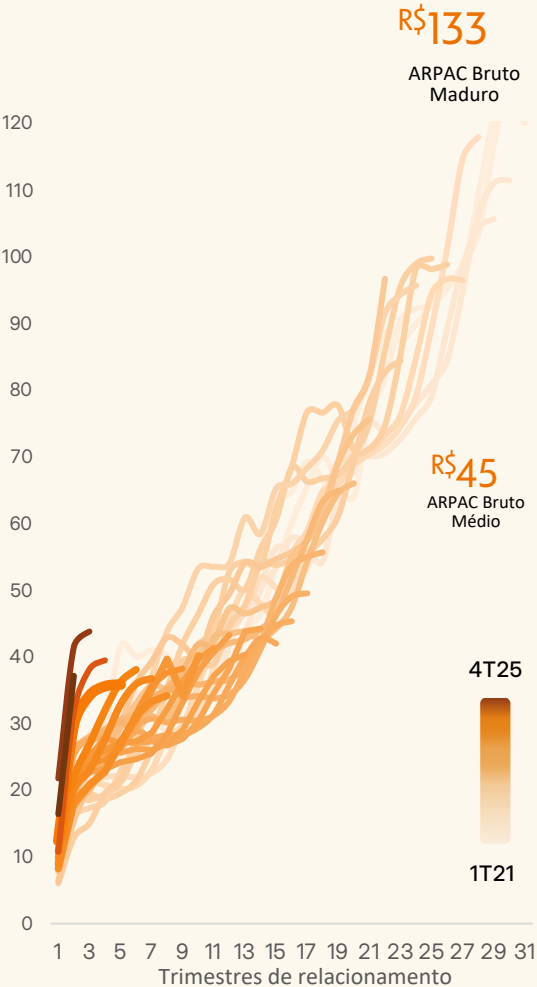
Receita
Em R\$ milhões



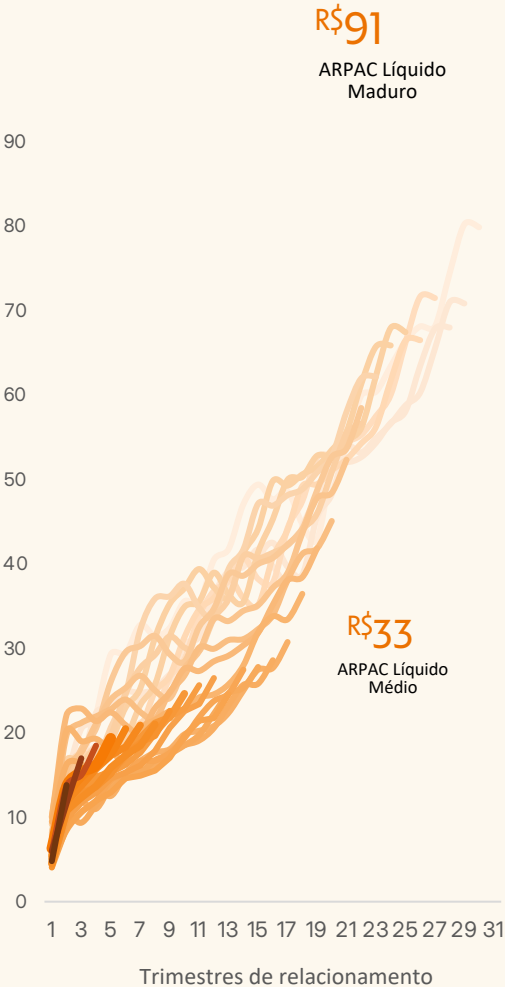
Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados.

Crescimento contínuo em ARPAC o longo dos trimestres de 2025

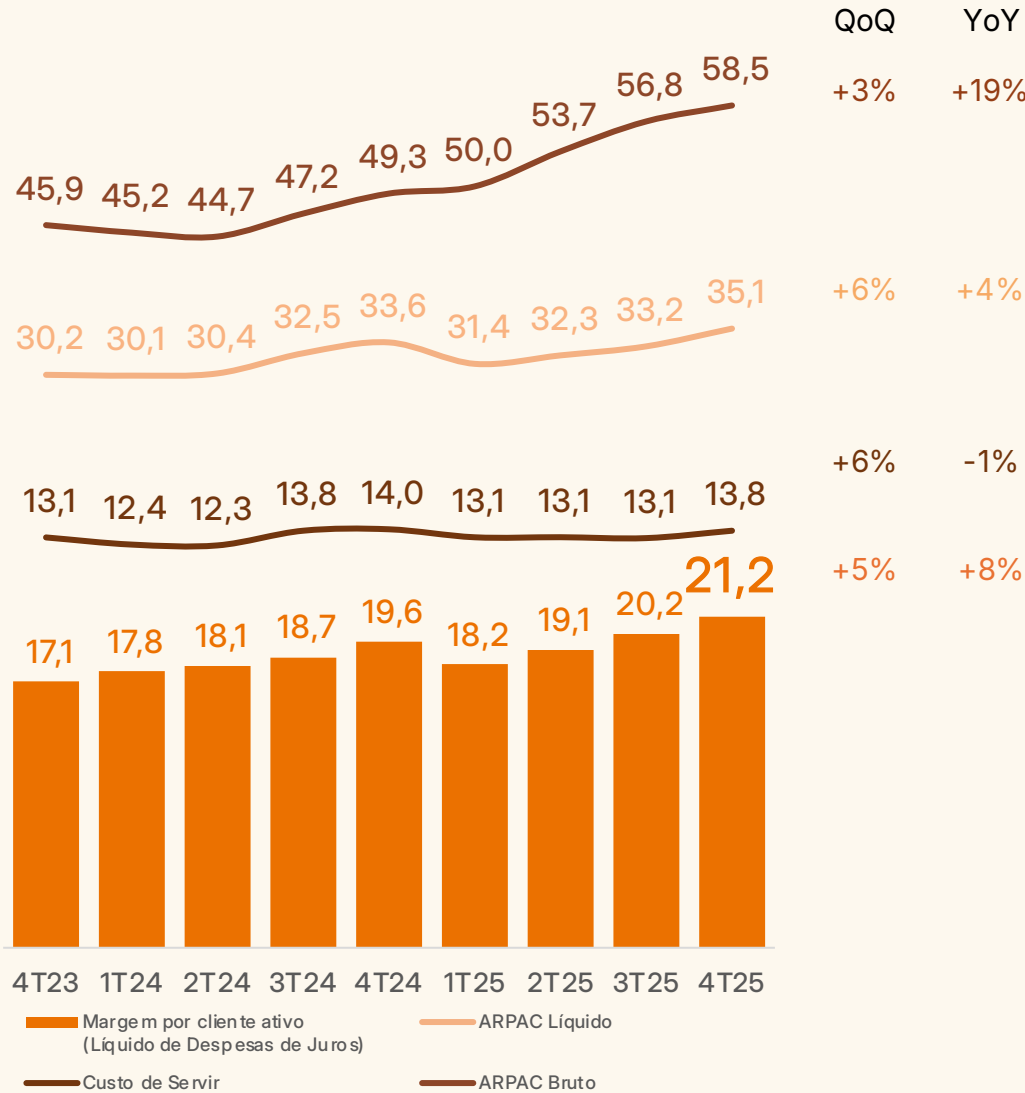
ARPAC Bruto Por Cohort
Em R\$, mês



ARPAC Líquido Por Cohort
Em R\$, mês

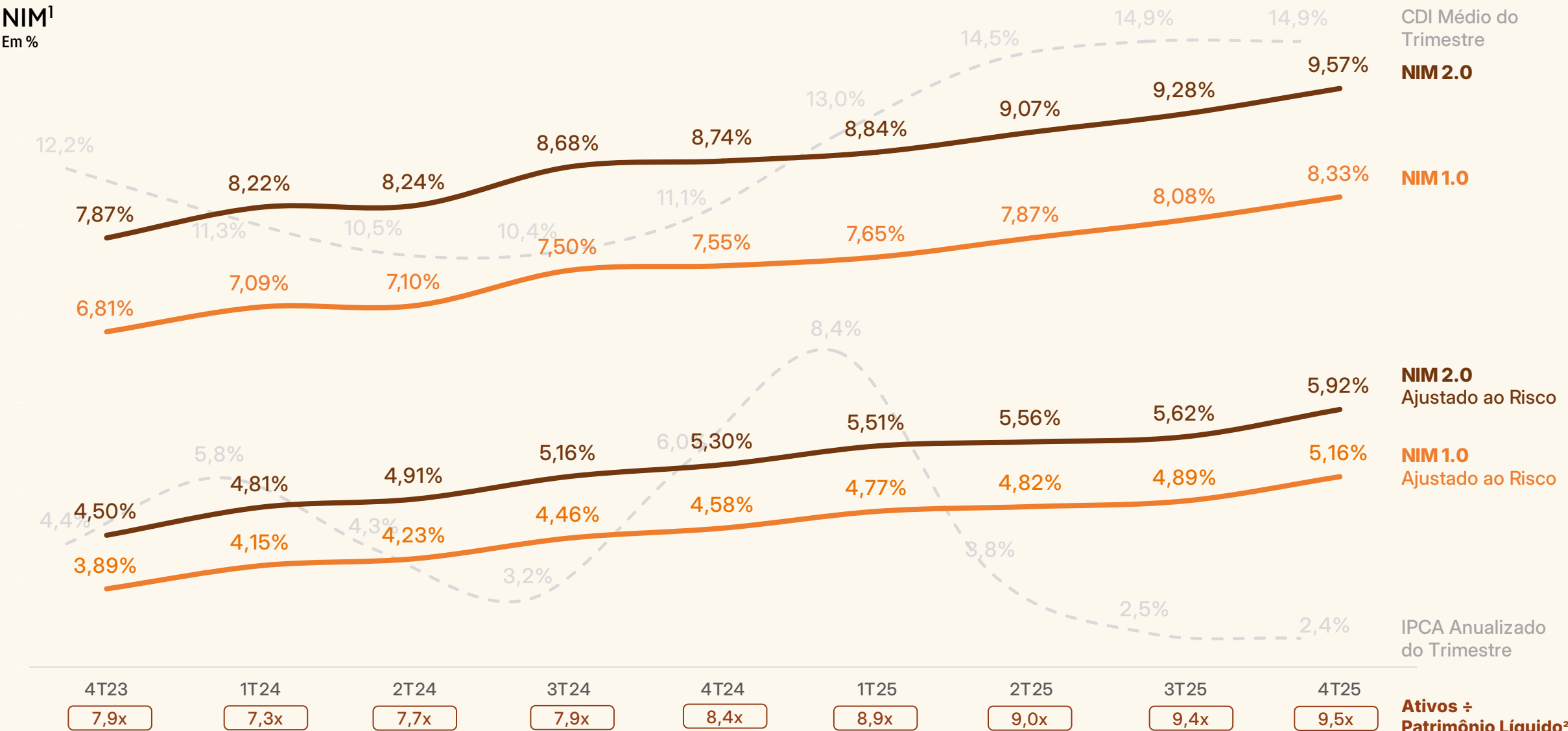


Evolução do ARPAC e CTS
Em R\$, mês



Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados.

Forte expansão de NIM ao longo dos trimestres



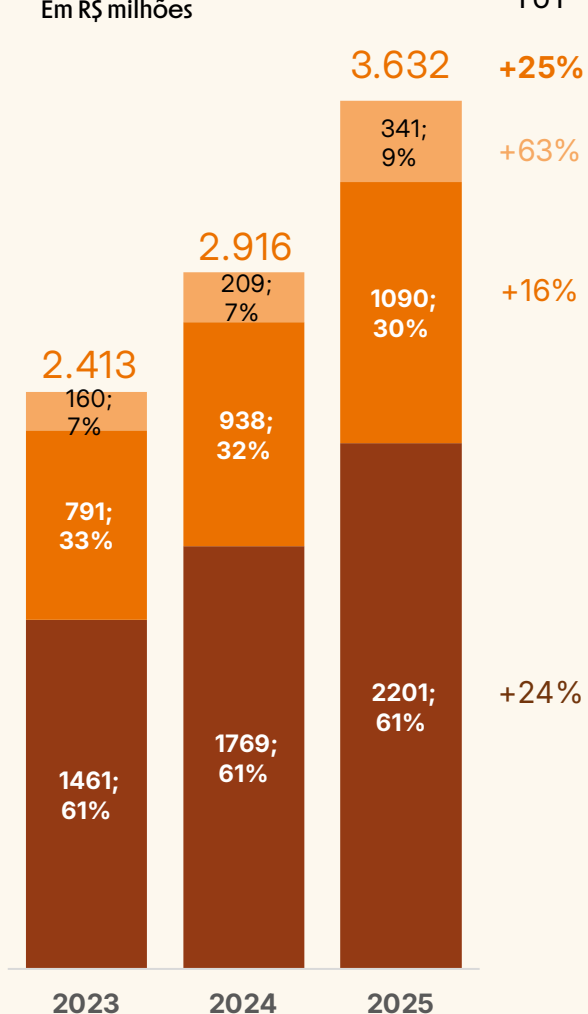
Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. Nota 1: All-in NIM 2.0 e All-in NIM 2.0 Ajustado ao Risco não incluem a carteira de cartões de crédito do operador. Nota 2: Ativos totais / Patrimônio líquido total.

Controle de despesas dando suporte para eficiencia operacional

Despesas

Em R\$ milhões

YoY



QoQ

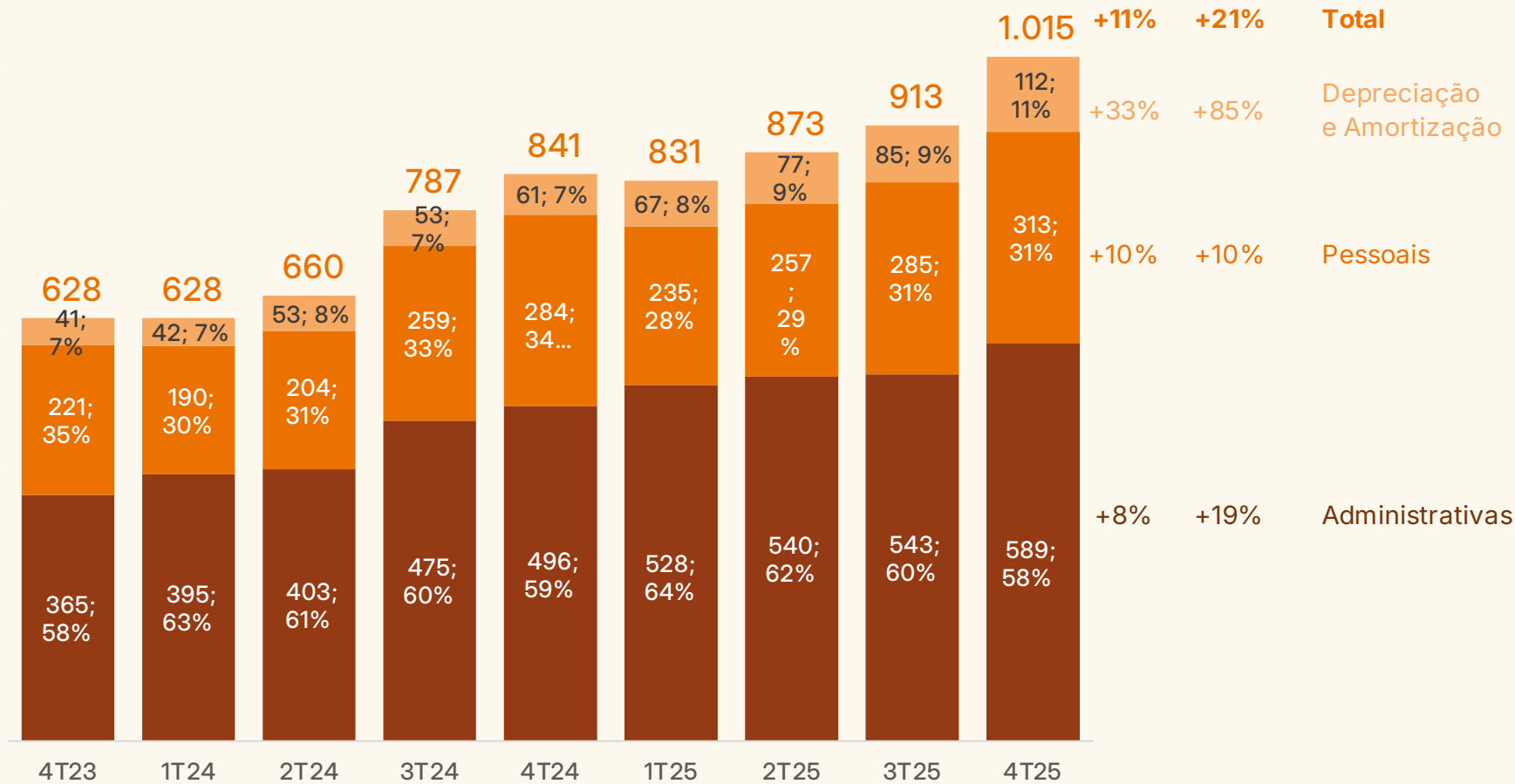
YoY

Total

Depreciação e Amortização

Pessoais

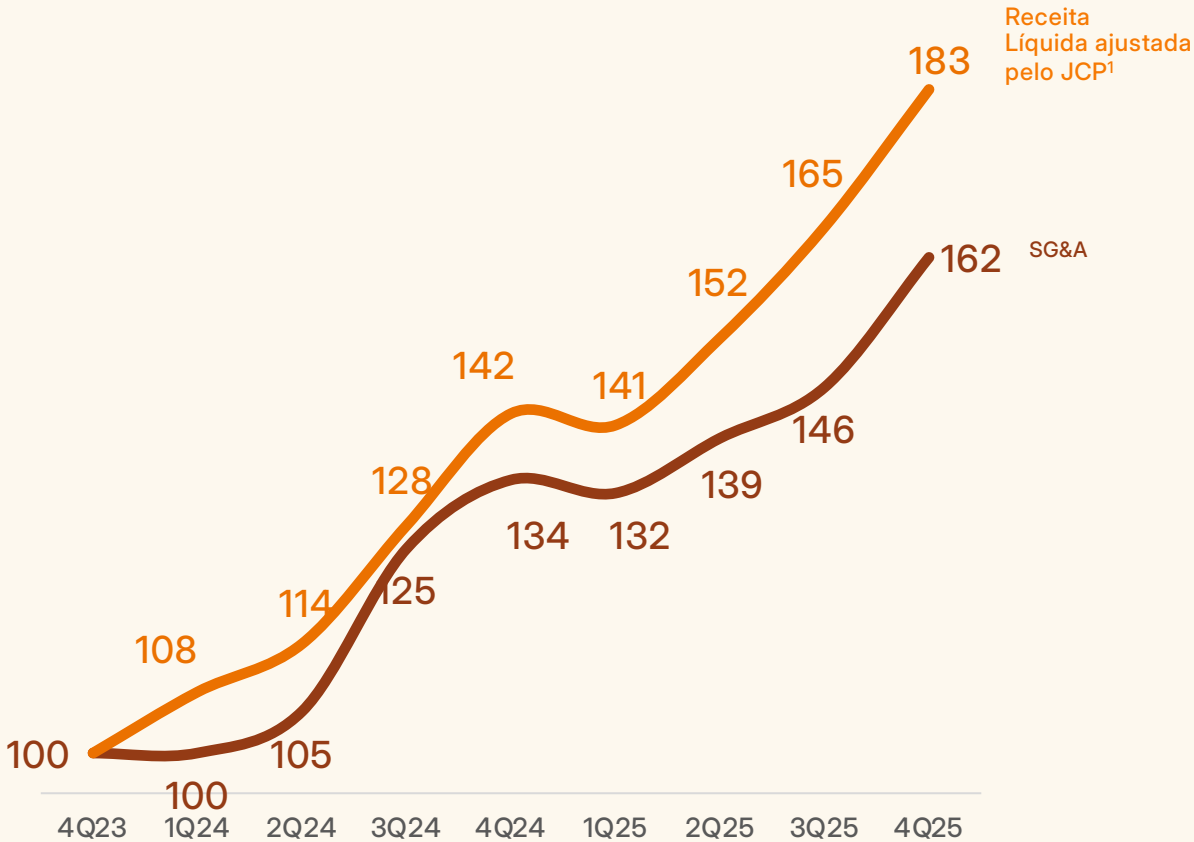
Administrativas



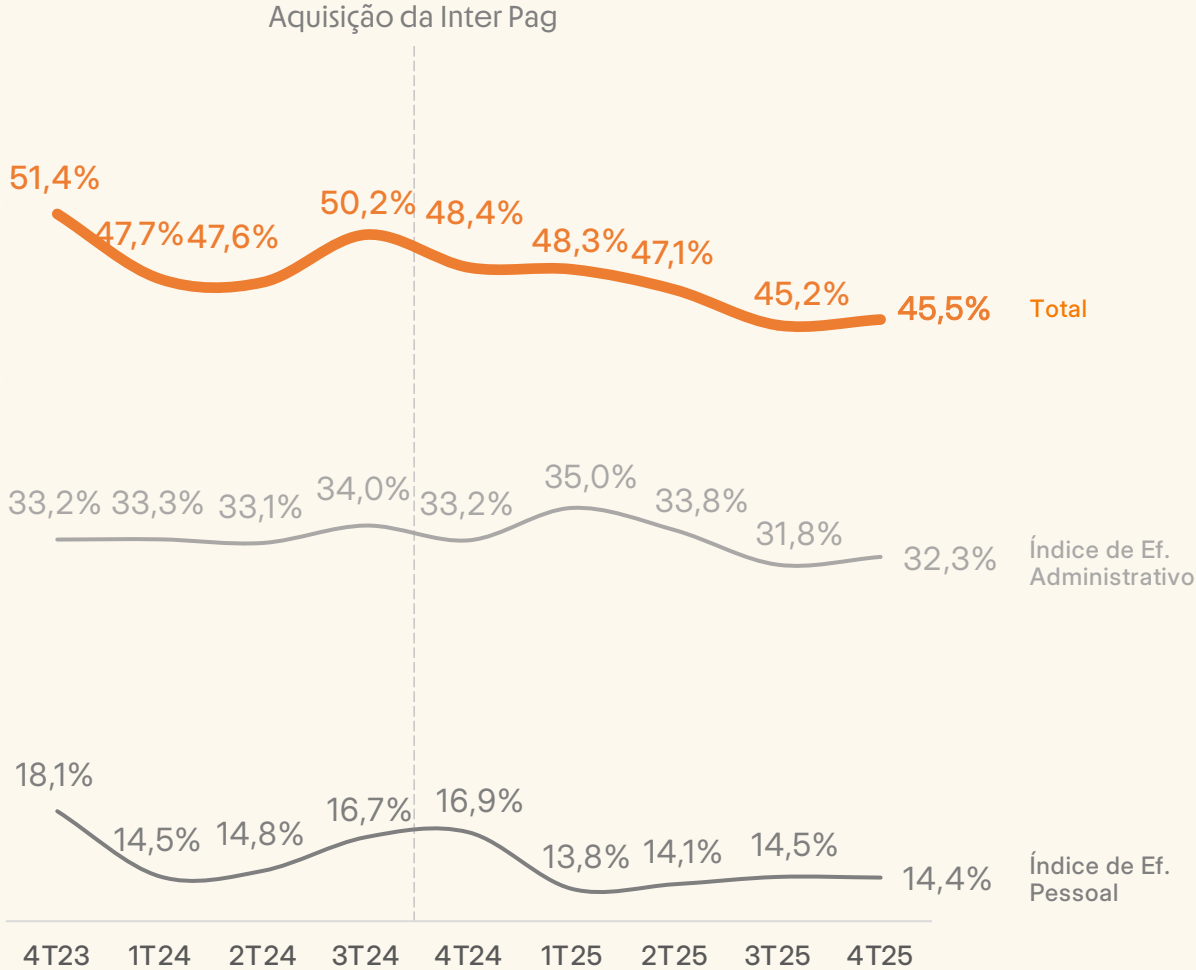
Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados.

Foco contínuo na busca por ganhos de eficiência

Receitas e Despesas
Em %, base 100



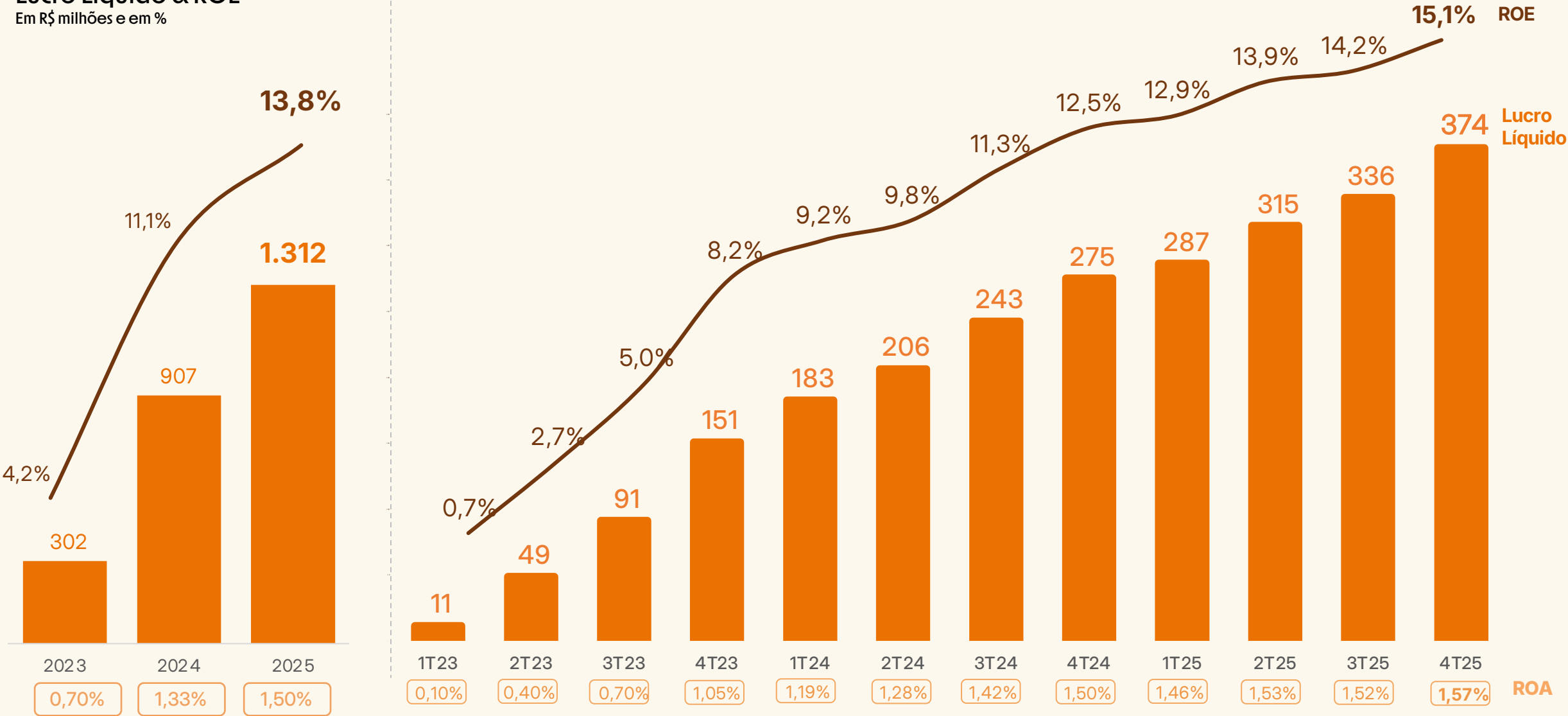
Índice de Eficiência²
Em %



Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. Nota 1: Receitas menos tributos sobre juros sobre capital próprio. Nota 2: Excluindo tributos sobre juros sobre capital próprio.

Rentabilidade crescente, ultrapassando a marca de +15% ROE

Lucro Líquido & ROE
Em R\$ milhões e em %



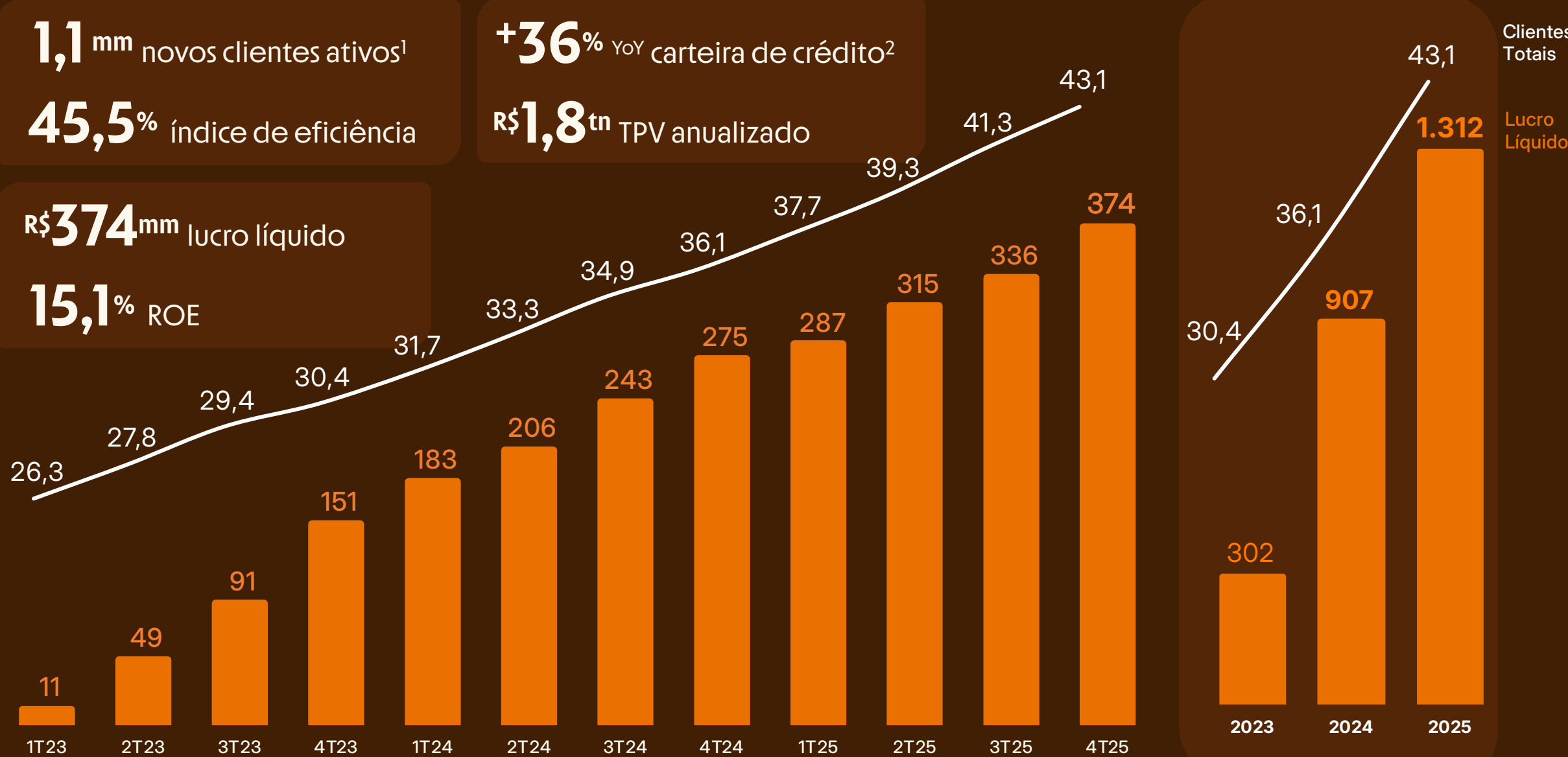
Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados.



Considerações Finais

João Vitor Menin | CEO Global

Destaques 4T25



SAVE THE DATE

Investor Day

 11h BRT
11 de Maio



Nasdaq Marketsite,
Nova York

Com transmissão ao vivo

Confirme presença aqui!

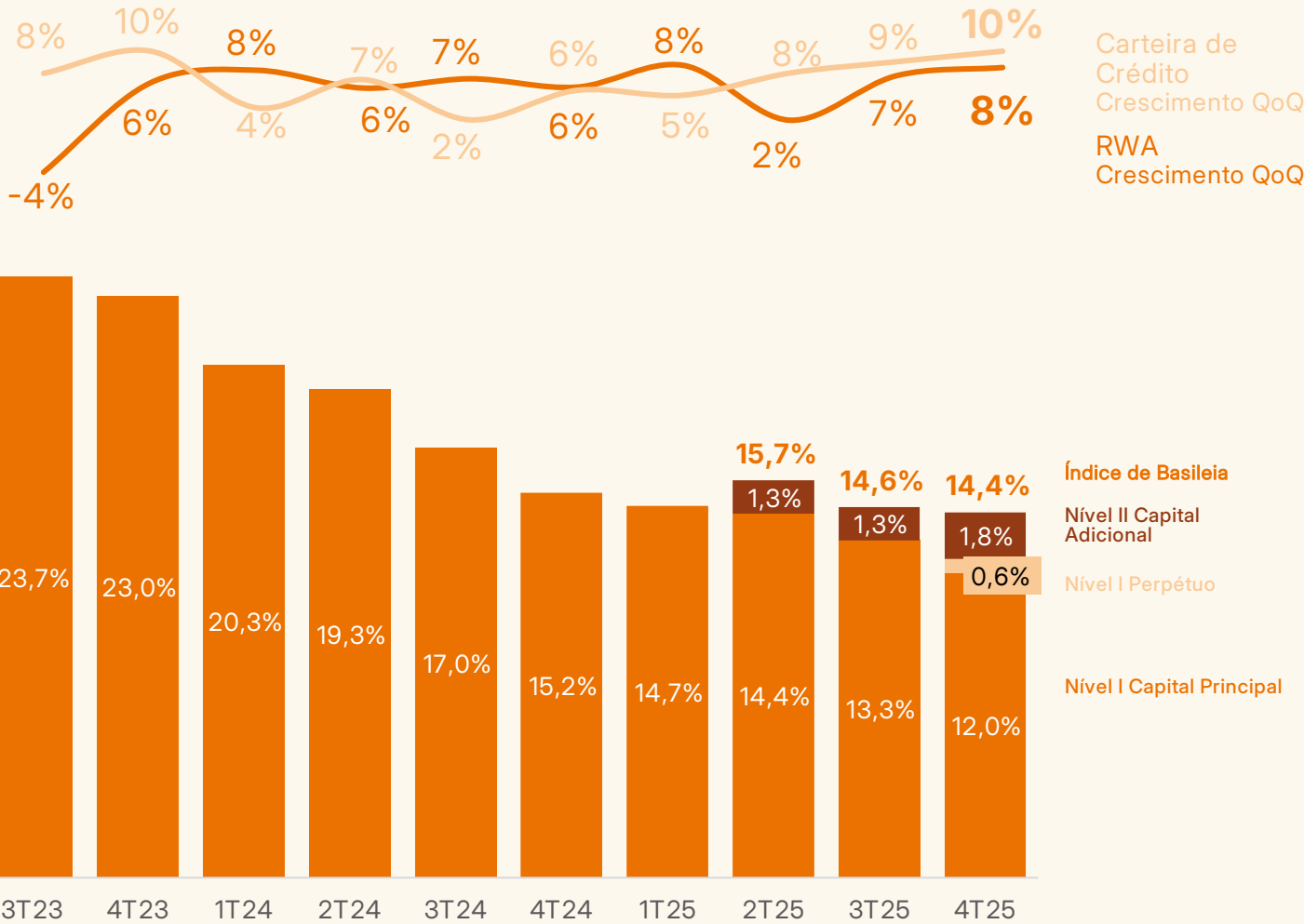


inter&co

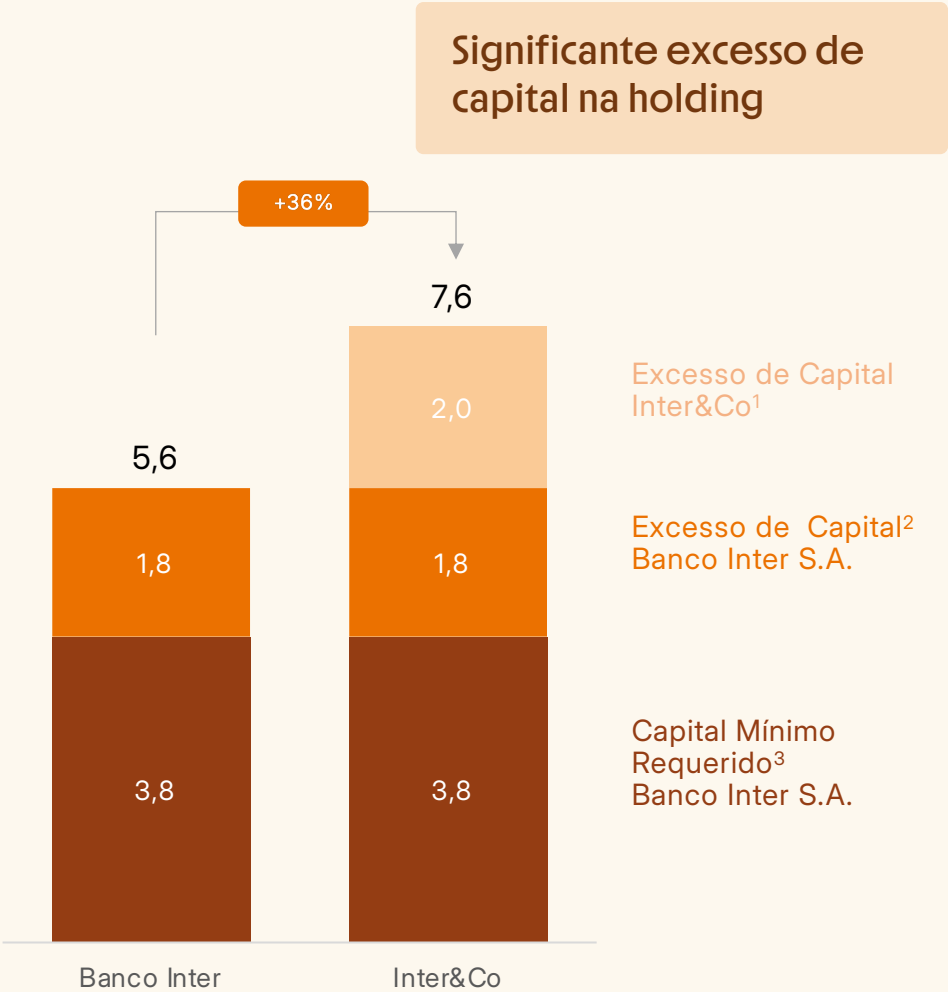
Anexos

Índice de Basileia

Índice de Basileia - Banco Inter S.A.⁴
Em %



Patrimônio de Referência
Em R\$ bilhões



Fonte: Demonstrações Financeiras Bacen GAAP do Banco Inter. Nota 1: Capital mantido no nível da holding Inter&Co. Nota 2: Patrimônio de referência adicional considerando exigência mínima de capital. Nota 3: Capital nível 1 e adicionais mínimos.

Balanco Patrimonial (Em R\$ milhões)

Balanco Patrimonial

	31/12/2025	30/09/2025	31/12/2024	Variação %	
				ΔQoQ	ΔYoY
Ativos					
Caixa e equivalentes de caixa	3.802	5.695	1.108	-33,3%	+243,0%
Empréstimos e adiantamento a instituições financeiras, líquidos de provisões para perdas esperadas	4.600	3.276	6.195	+40,4%	-25,7%
Depósitos compulsórios no Banco Central do Brasil	7.868	7.073	5.285	+11,2%	+48,9%
Títulos e valores mobiliários, líquidos de provisões para perdas esperadas	29.010	27.078	23.900	+7,1%	+21,4%
Instrumentos financeiros derivativos	59	2	1	+2263,2%	+10368,2%
Empréstimos e adiantamento a clientes, líquidos de provisões para perdas esperadas	45.251	41.114	33.327	+10,1%	+35,8%
Ativos não circulantes mantidos para venda	366	314	235	+16,8%	+56,2%
Investimentos	10	10	10	+0,0%	-0,0%
Imobilizado	381	367	370	+3,8%	+3,1%
Intangível	2.024	2.007	1.836	+0,9%	+10,2%
Ativo fiscal diferido	1.789	1.703	1.705	+5,1%	+4,9%
Outros ativos	3.450	3.169	2.486	+8,9%	+38,8%
Total de ativos	98.612	91.809	76.458	+7,4%	+29,0%
Passivo					
Passivos com clientes	54.883	51.496	42.803	+6,6%	+28,2%
Passivos com instituições financeiras	14.586	14.253	11.320	+2,3%	+28,9%
Títulos emitidos	14.127	12.242	9.890	+15,4%	+42,8%
Instrumentos financeiros derivativos	54	23	70	+130,6%	-22,7%
Outros passivos	2.629	2.342	2.386	+12,2%	+10,2%
Total do passivo	88.219	82.000	67.386	+7,6%	+30,9%
Patrim�nio líquido					
Patrim�nio líquido dos acionistas controladores	10.170	9.680	8.895	+5,1%	+14,3%
Participações de acionistas não controladores	223	128	177	+74,1%	+26,1%
Total do patrim�nio líquido	10.393	9.808	9.072	+6,0%	+14,6%
Total do passivo e patrim�nio líquido	98.612	91.809	76.458	+7,4%	+29,0%

Demonstração de Resultado (Em R\$ milhões)

Demonstração de Resultado

	4T25	1Q25	2T24	Variação %	
				ΔQoQ	ΔYoY
Demonstração de Resultado					
Receitas de juros	2.477	2.226	1.337	+11,3%	+85,3%
Despesas de juros	(1.720)	(1.654)	(941)	+4,0%	+82,8%
Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos e câmbio	1.062	1.050	862	+1,2%	+23,2%
Resultado líquido de juros e receita de títulos, derivativos e câmbio	1.819	1.623	1.258	+12,1%	+44,6%
Receitas de serviços e comissões	539	514	514	+4,8%	+4,8%
Despesas de serviços e comissões	(52)	(47)	(39)	+10,2%	+33,0%
Outras receitas	92	72	111	+27,0%	-17,5%
Total de receitas	2.398	2.162	1.844	+10,9%	+30,0%
Resultado de perdas por redução ao valor recuperável de ativos financeiros	(693)	(641)	(496)	+8,1%	+39,7%
Resultado líquido de perdas	1.705	1.521	1.349	+12,1%	+26,4%
Despesas administrativas	(589)	(543)	(496)	+8,4%	+18,7%
Despesa de pessoal	(313)	(285)	(284)	+9,9%	+10,3%
Despesas tributárias	(225)	(190)	(168)	+18,5%	+34,5%
Depreciação e amortização	(112)	(85)	(61)	+32,7%	+85,2%
Resultado de participações em coligadas	0	0	0	n.m.	-100,0%
Lucro antes da tributação sobre o lucro	465	418	340	+11,3%	+36,7%
Imposto de renda e contribuição social	(63)	(62)	(45)	+1,5%	+38,7%
Lucro líquido de controladores e não controladores	402	356	295	+13,0%	+36,4%
Participação de não controladores	(28)	(20)	(20)	+42,3%	+41,6%
Lucro líquido	374	336	275	+11,3%	+36,0%

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs

Antecipação de recebíveis de cartão de crédito:

Divulgados na nota 9.a das Demonstrações Financeiras, na linha "Empréstimos e adiantamentos a instituições financeiras".

ARPAC bruto:

$$\frac{\text{Receita de juros} + (\text{Receitas de serviços e comissões} - \text{Despesas de cashback} - \text{InterRewards}) + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas}}{\text{Média de clientes ativos dos últimos 2 trimestres}} \div 3$$

ARPAC líquido:

$$\frac{(\text{Receitas} - \text{despesas de juros})}{\text{Média de clientes ativos dos últimos 2 trimestres}} \div 3$$

ARPAC líquido por safras trimestrais:

Receita bruta total líquida de despesas de juros em uma determinada safra dividida pela media do número de clientes ativos no período atual e no anterior (1). Safra é definida como o período em que o cliente começou a relação com o Inter.

1 – Média do número de clientes ativos no período atual e no anterior. Para o primeiro período, é utilizado o número total de clientes ativos no final do período

Assets under custody (AuC):

Calculamos o AUC em uma determinada data como o valor de mercado de todos os ativos de clientes de varejo investidos por meio de nossa plataforma de investimentos na mesma data. Acreditamos que o AUC, por refletir o volume total de ativos investidos em nossa plataforma de investimentos sem levar em conta nossa eficiência operacional, nos fornece informações úteis sobre a atratividade de nossa plataforma. Usamos essa métrica para monitorar o tamanho de nossa plataforma de investimentos.

Carteira de crédito bruta:

Empréstimos e adiantamentos a clientes + Empréstimos a instituições financeiras

Carteira de crédito:

Empréstimos e adiantamentos a clientes, bruto de provisão para perdas esperadas

Carteira remunerada:

Empréstimos e adiantamentos a instituições financeiras + Títulos e valores mobiliários + Empréstimos e adiantamentos a clientes, líquidos de provisão para perdas esperadas + Instrumentos financeiros derivativos – Carteira à vista de cartão de crédito

Clientes ativos:

Nós definimos um cliente ativo como um cliente em qualquer data que foi a fonte de qualquer quantia de receita para nós nos últimos três meses e/ou um cliente que usou produtos nos últimos três meses. Para o Inter Seguros, calculamos o número de clientes ativos para a nossa vertical de corretagem de seguros como o número de beneficiários de apólices de seguro efetivas em uma determinada data. Para a Inter Invest, calculamos o número de clientes ativos como o número de contas individuais que investiram em nossa plataforma durante o período aplicável.

Clientes globais:

Incluem clientes brasileiros de Global Account, clientes dos EUA e investidores internacionais.

Custo de funding:

$$\frac{\text{Despesas de juros} \times 4}{\text{Média dos passivos remunerados dos últimos 2 trimestres (depósitos à vista, depósitos a prazo, poupança, credores por recursos a liberar, títulos emitidos, obrigações com redes de cartão de crédito, obrigações por operações compromissadas, depósitos interfinanceiros e outros)}}$$

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs

Custo de funding normalizado em dias úteis:

$$\frac{\text{Despesas de juros} \times 4 \div \text{dias úteis no trimestre} \times 63}{\text{Média dos passivos remunerados dos últimos 2 trimestres (depósitos à vista, depósitos a prazo, poupança, credores por recursos a liberar, títulos emitidos, obrigações com redes de cartão de crédito, obrigações por operações compromissadas, depósitos interfinanceiros e outros)}}$$

Custo de risco:

$$\frac{\text{Resultado de perdas por redução ao valor recuperável de ativos financeiros} \times 4}{\begin{aligned} &\text{Médias dos últimos 2 trimestres de: empréstimos e adiantamento a clientes + Cota de fundo de investimento + Certificados de recebíveis agrícolas + Certificados de recebíveis imobiliários} \\ &+ \text{Debêntures (Valor justo por meio de outros resultados abrangentes) + Cédula produto rural} \\ &+ \text{Debêntures (Custo amortizado) + Cotas de fundo de investimento + Certificados de recebíveis imobiliários} \\ &+ \text{Debêntures + Certificados de depósitos bancários + Certificados de recebíveis agrícolas} \\ &+ \text{Letras de créditos agrícolas + Nota promissória comercial} \\ &+ \text{Letras de crédito imobiliárias (Valor justo por meio do resultado)} \end{aligned}}$$

Custo de servir (CTS):

$$\frac{(\text{Despesas de pessoal} + \text{Despesas administrativas} + \text{Depreciação e Amortização}) \div 3}{\text{Média de clientes ativos dos últimos 2 trimestres}}$$

Fee income ratio:

$$\frac{\text{Receita de serviços e comissões} + \text{Outras receitas}}{\text{Resultado líquido de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Outras Receitas}}$$

Formação de estágio 3:

$$\frac{\begin{aligned} &\text{Saldo de estágio 3 do trimestre atual} - \text{Saldo de estágio 3 do trimestre anterior} \\ &+ \text{Migração de write – off no trimestre atual} \end{aligned}}{\text{Empréstimos e adiantamentos a clientes totais do trimestre anterior}}$$

Formação de NPL:

$$\frac{\begin{aligned} &\text{Saldo vencido há mais de 90 dias do trimestre atual} - \text{Saldo vencido há mais de 90 dias do trimestre anterior} \\ &+ \text{Migração de write – off no trimestre atual} \end{aligned}}{\text{Empréstimos e adiantamentos a clientes totais do trimestre anterior}}$$

Funding:

$$\text{Depósitos à vista} + \text{depósitos a prazo} + \text{poupança} + \text{títulos emitidos} + \text{credores por recursos a liberar}$$

Gross Take Rate:

$$\frac{\text{Receita bruta Inter Shop}}{\text{Volume transacionado no Marketplace}}$$

Índice de basileia:

$$\frac{\text{Patrimônio de referência}}{\text{Ativos ponderados por risco}}$$

Índice de cobertura:

$$\frac{\text{Provisão de perdas esperadas}}{\text{NPL} > 90 \text{ dias}}$$

Non-IFRS measures and KPIs

Índice de eficiência:

$$\frac{\text{Despesa de pessoal} + \text{Despesas administrativas} + \text{Depreciação e amortização}}{\text{Receita de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas} - \text{Despesas tributárias} + \text{Tributos sobre JCP}}$$

Margem por cliente ativo bruta de despesas de juros:

$$\text{ARPAC Bruto de Despesas de Juros} - \text{Custo de Servir}$$

Margem por cliente ativo líquida de despesas de juros:

$$\text{ARPAC Líquido de Despesas de Juros} - \text{Custo de Servir}$$

Net Take Rate:

$$\frac{\text{Receita líquida Inter Shop}}{\text{Volume transacionado no Marketplace}}$$

NIM 1.0 - Carteira remunerada + carteira à vista de cartão de crédito:

$$\frac{\text{Resultado líquido de juros e receita de títulos, derivativos e câmbio} \times 4}{\begin{aligned} &\text{Média da carteira remunerada dos últimos 2 trimestres (Caixa e Equivalentes de Caixa} \\ &+ \text{Empréstimos e Adiantamentos a Instituições Financeiras} + \text{Depósitos compulsórios no Banco} \\ &\text{Central do Brasil} + \text{Títulos e Valores Mobiliários Líquidos de Provisões para Perdas Esperadas} \\ &+ \text{Instrumentos Financeiros Derivativos} + \text{Empréstimos e adiantamentos a clientes líquidos} \\ &\text{de provisões para perdas esperadas)} - \text{Depósitos Interfinanceiros} + \text{Carteira à vista de cartão de crédito} \end{aligned}}$$

NIM 2.0 Ajustada ao Risco

$$\frac{\text{Resultado líquido de juros e receita de títulos, derivativos e câmbio} \times 4}{\begin{aligned} &\text{Média da carteira remunerada dos últimos 2 trimestres (Caixa e Equivalentes de Caixa} \\ &+ \text{Empréstimos e Adiantamentos a Instituições Financeiras} + \text{Depósitos compulsórios no} \\ &\text{Banco Central do Brasil} + \text{Títulos e Valores Mobiliários Líquidos de Provisões para Perdas Esperadas} \\ &+ \text{Instrumentos Financeiros Derivativos} + \text{Empréstimos e adiantamentos a clientes líquidos} \\ &\text{de provisões para perdas esperadas)} - \text{Depósitos Interfinanceiros} \end{aligned}}$$

NIM 1.0 Ajustada ao Risco:

$$\frac{\begin{aligned} &(\text{Resultado líquido de juros e receita de títulos, derivativos e câmbio} - \text{Resultado de perdas por} \\ &\text{redução ao valor recuperável de ativos financeiros}) \times 4 \end{aligned}}{\begin{aligned} &\text{Média da carteira remunerada dos últimos 2 trimestres (Caixa e Equivalentes de Caixa} \\ &+ \text{Empréstimos e Adiantamentos a Instituições Financeiras} + \text{Depósitos compulsórios no Banco} \\ &\text{Central do Brasil} + \text{Títulos e Valores Mobiliários Líquidos de Provisões para Perdas Esperadas} \\ &+ \text{Instrumentos Financeiros Derivativos} + \text{Empréstimos e adiantamentos a clientes líquidos} \\ &\text{de provisões para perdas esperadas)} - \text{Depósitos Interfinanceiros} + \text{Carteira à vista de cartão de crédito} \end{aligned}}$$

NIM 2.0 Ajustada ao Risco:

$$\frac{\begin{aligned} &(\text{Resultado líquido de juros e receita de títulos, derivativos e câmbio} - \text{Resultado de perdas por} \\ &\text{redução ao valor recuperável de ativos financeiros}) \times 4 \end{aligned}}{\begin{aligned} &\text{Média da carteira remunerada dos últimos 2 trimestres (Caixa e Equivalentes de Caixa} \\ &+ \text{Empréstimos e Adiantamentos a Instituições Financeiras} + \text{Depósitos compulsórios no} \\ &\text{Banco Central do Brasil} + \text{Títulos e Valores Mobiliários Líquidos de Provisões para Perdas Esperadas} \\ &+ \text{Instrumentos Financeiros Derivativos} + \text{Empréstimos e adiantamentos a clientes líquidos} \\ &\text{de provisões para perdas esperadas)} - \text{Depósitos Interfinanceiros} \end{aligned}}$$

Non-IFRS measures and KPIs

NPL 15 a 90 dias – Incluindo Recebíveis de Cartão de Crédito:

$$\frac{\text{Saldo vencido entre 15 e 90 dias}}{\text{Empréstimos e adiantamento a clientes + Empréstios a instituições financeiras}}$$

NPL > 90 dias – Incluindo Recebíveis de Cartão de Crédito:

$$\frac{\text{Saldo vencido a mais de 90 dias}}{\text{Empréstimos e adiantamento a clientes + Empréstios a instituições financeiras}}$$

NPL 15 a 90 dias – Incluindo Recebíveis de Cartão de Crédito:

$$\frac{\text{Saldo vencido entre 15 e 90 dias}}{\text{Empréstimos e adiantamento a clientes + Empréstios a instituições financeiras}}$$

NPL > 90 dias – Incluindo Recebíveis de Cartão de Crédito:

$$\frac{\text{Saldo vencido a mais de 90 dias}}{\text{Empréstimos e adiantamento a clientes + Empréstios a instituições financeiras}}$$

Receita bruta total:

$$\text{Receita de juros} + (\text{Receitas de serviços e comissões} - \text{despesas com cashback} - \text{Inter rewards}) + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas}$$

Receita Líquida:

$$\text{Resultado líquido de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Outras receitas}$$

Receita Líquida de juros:

$$\text{Receita de juros} + \text{Despesas de juros} + \text{Resultado de Títulos e Valores Mobiliários e Derivativos}$$

Receita Líquida de serviços:

$$\text{Receitas de serviços e comissões} + \text{Outras receitas}$$

Relacionamento de Banco Primário:

Cliente que possui 50% ou mais de sua renda após impostos para esse período fluindo para sua conta bancária conosco durante o mês.

Retorno sobre patrimônio líquido médio (ROE):

$$\frac{(\text{Lucro} / (\text{perda}) \text{ para o ano}) \times 4}{\text{Média do patrimônio líquido dos últimos 2 trimestres}}$$

SG&A:

$$\text{Despesas Administrativas} + \text{Despesa de Pessoal} + \text{Depreciação e Amortização}$$

Taxa de ativação:

$$\frac{\text{Número de clientes ativos no final do trimestre}}{\text{Número total de clientes no final do trimestre}}$$

Taxa de ativação:

$$\frac{\text{Número de clientes ativos no final do trimestre}}{\text{Número total de clientes no final do trimestre}}$$

Taxas implícitas:

Taxa anual calculada multiplicando a taxa de juros trimestral por 4, dividida pela média da carteira dos últimos dois trimestres. Taxa de juros consolidada inclui imobiliário, consignado + FGTS, PMEs, cartão de crédito excluindo recebíveis de cartão de crédito não remunerados, e antecipação de recebíveis de cartão de crédito.

Títulos e Valores Mobiliários:

$$\text{Receita de Títulos e Vlaores Mobiliários e Derivativos} - \text{Receita de Derivativos}$$

Non-IFRS measures and KPIs

TPV de Cartões + Pix:

Volumes de transações Pix, débito e crédito e saques de um determinado período. O Pix é uma solução do Banco Central do Brasil para realizar pagamentos instantâneos entre bancos e instituições financeiras no Brasil.

TPV de Cartões + Pix por cliente ativo:

TPV de Cartões+Pix de um determinado período dividido pelo número de clientes ativos referente ao último dia do período.

Volume transacionado no marketplace (GMV):

O valor total de todas as vendas feitas ou iniciadas por meio de nossa plataforma Inter Shop & Commerce Plus, gerenciada pela Inter Shop & Commerce Plus.

inter&co

INTR | Nasdaq Listed